

NÆRINGS-
LIVSMAGASINETNR. 03 · 2024 · ÅRGANG 30
LØSSALG: 79 KR

Rosenkilden

Nå kommer gigantene

88 vindturbiner som alle vil rage 270 meter over havoverflaten. Utbyggingen av Sørlege Nordsjø II er bare starten. Rogaland kan bli en viktig del av et nytt industrieventyr til havs.



MAGASINET ROSENKILDEN

Næringsforeningens magasin Rosenkilden kommer ut seks ganger i året, i et opplag på 14.000. Det distribueres til alle bedrifter og offentlige virksomheter i regionen. Rosenkilden skal være dagsordenssettende i regionens viktigste næringspolitiske saker og gjenspeile aktiviteten i medlemsbedriftene. Næringsforeningens nettside: www.naeringsforeningen.no.

KONTAKTPERSONER

TIPS: Egil Hollund, tlf: 992 93 700,
epost: hollund@naeringsforeningen.no
ANNONSER OG MEDLEMSKAP:
Maria Mår Johansen, Tlf: 466 11 643,
Epost: johansen@naeringsforeningen.no
MEDLEMSMØTER:
Inger Tone Ødegård, tlf: 458 54 130
epost: odegard@naeringsforeningen.no

KOMMENDE ARRANGEMENTER

MEDLEMSMØTER*

20.06 Sommermingel for reiselivsnæringen
12.08 Arendalsuka
28.08 Equinor Global Supplier Day 2024
04.09 DEI Breakfast
05.09 MOR-konferansen 2024
17.09 Energifrokost



For mer informasjon
og påmelding, gå til
naeringsforeningen.no.

STAVANGER CHAMBER INTERNATIONAL

10.06 Along the coast
19.06 Lervig Local Quiz
20.08 Area Orientation program
20.08 Renting a property
28.08 Scavanger hunt and ONS Concert
12.09 Attractive financial hub



For sign up,
go to stavangerchamber.com

Rosenkilden følger redaktørplakaten.

Ansvarlig redaktør: Harald Minge.

Redaktør: Egil Hollund.

I redaksjonen: Ståle Frafjord, Arne Birkemo
og Marius Johnsen

Utgivelse/produksjon:

Næringsforeningen i Stavanger-regionen.

Telefon: 51 51 08 80

Epost: post@naeringsforeningen.no

www.naeringsforeningen.no

Opplag: 14.000

Trykk/layout: Kai Hansen Trykkeri.

Fotografer: Markus Johansson
og Henrik Moksnes.

Forsideillustrasjon: Ståle Ådland

Årgang: 29.

Redaksjonen avsluttet: 31. mai



ROY STEFFENSEN
TAKKER AV

side 28



SUKSESSBEDRIFTEN
FRA JØRPELAND

side 32



MILJØBEDRIFTEN:
STANGELAND MASKIN

side 36

Innhold

Vinden har snudd	6
Spaltisten: Finn Eide	16
Rogaland er mest bekymret for cyberangrep	18
Spaltisten: Marte C. W. Solheim	24
Spaltisten: Ragnar Tveterås	26
Made in Jæren	27
Profilen: Roy Steffensen	28
Bedriften: Aquamarine	32
Lær av de beste: Stangeland Maskin	36
Nye medlemmer siden sist	40
Styrelederen	44
LUNCH	45
Energikommentaren	46
Arbeidsliv	48
Nytt om navn	50

Den stavangerske kjipheten



Kunne Kunstsilo i Kristiansand blitt realisert i Stavanger? Hva skjedde egentlig da Stavanger Aftenblad hyret inn en arkitekt fra Bergen til å anmelde det utskjelte høyhuset K8?

HARALD MINGE · Adm. dir. i Næringsforeningen

Apningsen av Kunstsilo i Kristiansand ble en stor begivenhet. Mange ville sole seg i glansen av det som har blitt et skamrost kunstmuseum av topp internasjonalt format. Samtidig ligger det fredelige Sørlandet igjen som en slagmark, utslitt av en hard og polarisert debatt. Det var vanskelig å tåle at en milliardær tok seg «til rette» ved å gi 5000 verk i gave til en stiftelse som lar museet disponere dem evig – pluss at han tok 65 prosent av kostnadene. Dette var nemlig mistenkelig. Tangen ville egentlig berike seg selv. Konspirasjonsteoriene har haglet, forkjemperne har blitt hetset med onde personangrep og prosjektet har vært nær ved å velte flere ganger.

I en kommentar i Aftenposten beskriver Knut Olav Åmås, direktør i Stiftelsen Fritt Ord, denne tilstanden som et eksempel på «den norske kjipheten. Han skriver: «Å prøve å ta knekken på store nyskapende ideer er en favorittøvelse i Norge. Hvis du orker å holde ut, kan resultatet bli fabelaktig» Og fortsetter: «Vil noen orke å ta slike initiativer igjen, en annen gang, et annet sted?»

Entusiastisk anlagt

I Stavanger-regionen har vi tradisjonelt vært kjent for å få ting til. At vi er åpne og entusiastisk anlagt har gitt oss nytt konserthus (også med betydelig privat finansiering), vi ble kulturhovedstad, noen fant ut at det skulle arrangeres skirenn for verdenseliten i Sandnes i august, mens andre foreslo at vi skulle gjøre som Rio og arrangere verdenscup i sandvolleyball i Vågen med fulle tribuner og full byfest i mange år. Det er 50 år siden at noen la på bordet en idé om å lage verdens største oljemesse til Stavanger og 25 år siden Kong Harald åpnet Oljemuseet, som spesielt Stavanger Aftenblad var en pådriver for.

Kunne dette skjedd i dag, eller har kjipheten også inntatt oss?

I disse dager er de siste leietakerne i ferd med å flytte inn i Stavangers nye høyhus, K8. I utgangspunktet en bygning helt i tråd med sentrumsplanen og dens intensjoner, men likevel har det vært et haraball uten like. Mange føler seg meningsberettiget, både med og uten sin egen spesielle agenda eller kvalifikasjoner for å bedømme arkitektur. Så betent var det at Stavanger Aftenblad så seg nødt til å hyre inn arkitekturanmelder Anders Rubing

fra Bergen. En slags sette-arkitekt, med andre ord. Han kunne riktignok ikke innfri forventningene til det lokale kritikerkorpsset, men slo til med terningkast 5. Han skrev: «Med «høyhuset» K8 har Stavanger fått et lavt og tjukt, men flott og høyt kontorbygg. Et bygg der høyhusorganiseringen gir leietakerne gode kontorer, opplevelse av et høyhus og fantastisk utsikt over byen. Hvorfor det er blitt så kontroversielt, er for meg uforståelig».

En pandemi

Når misnøyen sprer seg som en pandemi, kan det være greit at noen ser oss litt fra utsiden. Det skal jamres og klages og prosjekter skal torpederes. Spesielt synes pensjonerte byplanleggere, arkitekter og politikere å være overrepresentert. Ferske eksempler er det nok av! Anders Ohm har transformert Pedersgata, mens hetses av klageklikken. Aker BP ville etablere hundrevis av nye teknologiarbeidsplasser i Paradis, men kombinasjonen av en liten, men effektiv motstandsgruppe i nabolaget, valgkamp og ny politisk ledelse tok knekken på prosjektet. Regionen er virkelig i ferd med å utvikle en svært spennende turistnæring, men klagefolket vil verken ha cruisegjester eller en Prekestol som er tilgjengelig for flest mulig. Nytt teater på Kannik-høyden kan bli vår «Kunstsilo». Kommunen og fylkeskommunen har vedtatt en samlet utbygging av Rogaland Teater og Stavanger museum på dagens tomter, men vi har nok av mennesker som ser det som sin oppgave å torpedere dette prosjektet. Til og med Stavangers nye byarkitekt. Mange husker Lervigs spektakulære planer om å bygge bryggeri på Bekhuskaien, eller Helen og Hards forsøk på å gjøre Ullandhaugtårnet til en attraksjon. Akkurat nå er vi inne i en periode hvor Nasjonal transportplan skal vedtas, og hvor slaget står om viktige samferdselsprosjekter både i Rogaland og resten av Vestlandet. Men etter en viss NRK-serie heter det plutselig ikke lenger å utvikle nødvendig infrastruktur, men «å bygge ned natur». Høghuset på Bryne mobiliserte enorme motkrefter, og da Egersunds store velgjører, Frode Teigen, ville bekoste en skøytebane til kommunen ble det så mye støy at han ga opp. Og til slutt: I disse dager er akkurat facebook-gruppen «Nei til datasenter på Jørpeland» etablert.

Massiv motstand

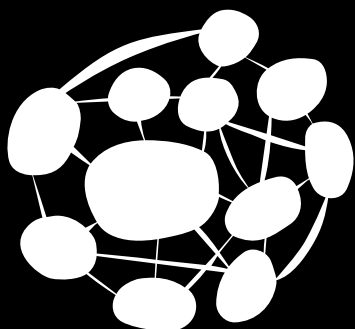
I denne regionen er vi kjent for å være samfunnsbyggere. På sett og vis står vi i et nytt veikryss, som da vi valgte å bli oljehovedstad for 60 år siden. Nylig kom den første havvind-aktøren på plass, nemlig nederlandsk-belgiske Ventryr med forankring hos NorSea i Tananger. De enorme investeringene og det høye antallet nye arbeidsplasser dette medfører kan du lese om i magasinet du nå holder i hånden. Fortsatt skal det riktignok jamres og klages fra noen, mens andre jobber målrettet for at mest mulig av denne aktiviteten skal foregå i Stavanger-regionen.

Veldig mye av ny næringsutvikling i regionen retter seg inn mot grønn energi. Massiv motstand mot alle former for kraftutbygging, nødvendige mineraler, bærekraftig boliger og næringsbygg og infrastruktur er en direkte trussel mot det grønne skiftet og en trussel mot de neste generasjonene som skal ha en jobb å gå til. Offentlig støtte eller tilpassede rammevilkår trengs ofte i energiomsstillingen, men de som lanserer slike prosjekter blir gjerne kritisert for å drive tilkarringsvirksomhet.

Jeg kjenner ingen som mener at debatt er usunt. Et kritisk lys på store byggeprosjekter er helt nødvendig, men må ikke forveksles med smålighet, kjiphet, mangel på visjoner og et snevert fokus på egne interesser. Det er enkelt å være imot alt mulig, husk bare at det ofte blir perspektivløst. En annen paradegren fra enkelte er dessuten å peke på næringslivet som en snever særinteresse helt uten evne til å tenke samfunnsinteresser, den slags foregår nemlig kun i offentlig sektor, på universitetet eller i Aftenbladets lederspalte. Og hvis man fremmer felles satsinger og forsøker å få fram bredt forankrede prosjekter, beskyldes man for å skape en klam og kveldende konsensuskultur.

Da kan det være smart å erstatte denne mistenksomheten med et tilbakeblikk på hva denne regionen har fått til de siste hundre årene, nettopp i samstemthet mellom næringsliv, kommuner og utdanning.

Kristiansand sto seg gjennom stormen og fikk sin Kunstsilo. Mange politikere måtte betale en høy pris for å være på «feil side», men de trodde på prosjektet. At vi har politikere som står løpet, selv når det stormer, er viktigere enn på lenge.



NÆRINGS FORENINGEN

Gir kraft til vekst

POSTADRESSE
Næringsforeningen i Stavanger-regionen,
Postboks 182, 4001 Stavanger
TELEFON: 51 51 08 80.
E-POST: post@naeringsforeningen.no

NÆRINGSFORENINGEN ER TIL STEDE I HELE STAVANGER-REGIONEN – FRA DALANE I SØR TIL RYFYLKE I NORD.

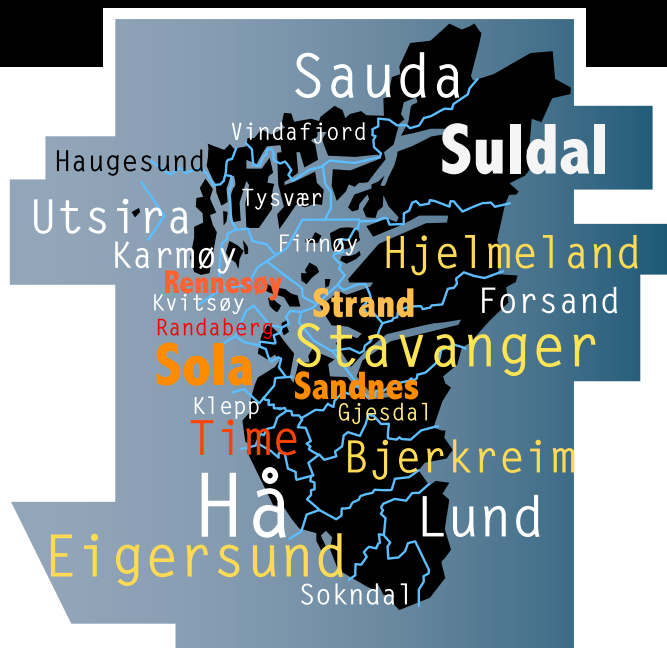
Næringsforeningen har 1.924 medlemsbedrifter, og over hele regionen har vi en lokal tilstedeværelse med egne lokalstyrer. Disse fungerer nærmest som lokalkontor og arbeider med lokale utfordringer, men i et regionalt perspektiv. Et grenseløst næringsliv i en stadig mer grenseløs region. Det arrangeres egne medlemsmøter i Egersund, Bryne, Gjesdal, Sandnes, Sola, Risavika, Randaberg, Rennesøy, i Ryfylke og Stavanger. Vi er på vårt aller beste når vi får til gode samarbeidsprosjekter – ofte sammen med det offentlige.

VISJON OG VERDIER

«Gir kraft til vekst» er Næringsforeningens visjon. Våre tre utvalgte verdier er «modig, dagsordensettende og godt vertskap». Vertskapsrollen er sentral i en nettverksorganisasjon, og foreningen har lange tradisjoner i å ivareta rollen som samfunnsdebattant og pådriver for å ivareta medlemmenes interesser.

STRATEGISKE FOKUSOMRÅDER

Næringsforeningen har valgt ut tre fokusområder som følges spesielt opp i strategiperioden fra 2020 til 2024: «Nye muligheter», «Kompetanse» og «Den internasjonale energihovedstaden». Innenfor hvert strategisk fokusområde jobbes det med en rekke ulike prosjekter. Næringsforeningen legger til grunn FNs bærekraftsmål, både når det gjelder drift av egen organisasjon og i utøvelsen av næringspolitikk og medlemstilbud.



20 FAGRÅD OG LOKALSTYRER

Næringsforeningen har 18 ansatte og rundt 250 medlemmer er organisert i foreningens 20 fagråd og lokalstyrer. Fagrådene jobber med spesifikke fagfelt som bygg og anlegg, energi eller reiseliv, mens lokalstyrene jobber spesielt med sitt geografiske område. Fagrådene og lokalstyrene er viktige temperaturmålere blant medlemsbedriftene, og i egenskap av sin kompetanse og nettverk løfter de fram viktige saker og ulike prosjekter i samarbeid med administrasjonen. Fagrådene og lokalstyrene bidrar også til høringsuttalelser, de deltar i offentlige utvalg og arrangerer medlemsmøter.

FINANS OG KAPITALFORVALTNING

Leder: Petter Fossan. Tlf: 909 21 464
petter.fossan@sr-bank.no

INTERNASJONALE RELASJONER

Leder: Helen T. Christensen. Tlf: 982 06 652
helen.christensen@no.ey.com

LEAN

Leder: Kenneth Gilje. Tlf: 907 28 107
kenneth@gilje.no

U37

Leder: Sander Thomassen. Tlf: 934 81 901.
sander.thomassen@soprasteria.com

HÅNDVERKERE

Leder: Kenneth Helliesen. Tlf: 412 59 108
kenneth@brdr-pettersen.no

REISELIV

Leder: Gjermund Dahl. Tlf: 909 93 848
gjermund.dahl@choice.no

DIGITALISERING

Leder: Eva Johannesdottir. Tlf: 91826722
eva.johannesdottir@bouvet.no

JÆREN

Leder: Kjetil S. Njærheim. Tlf: 916 65 509
kjetil.storhaug.njarheim@aquarobots.no

DALANE

Leder: Geir Henning Risholm. Tlf: 990 92 030
ghrisholm@akvagroup.com

RYFYLKE

Leder: Roald Tvedt. Tlf: 982 06 645
roald.tvedt@ecit.no

DEN GRØNNE LANDSBYEN

Leder: Bent Bergersen. Tlf: 924 47 789
randaberg@sport1.no

DE BLÅGRØNNE ØYANE

Leder: Joar Gangenes. Tlf: 916 47 323
joar.gangenes@lyse.net

GRØNN VEKST

Leder: Brage Johansen. Tlf: 911 81 129
bragewj@gmail.com

BYGG OG ANLEGG

Leder: Johan Helgø. Tlf: 900 24 577
j.helgo@haver.no

SANDNES

Leder: Sjur Hana. Tlf: 982 60 045
sjur.hana@backe.no

SOLA OG RISAVIKA

Leder: Geir Øvrebø. Tlf: 900 79 096
geir.ovrebo@norseagroup.com

FORUS

Leder: Siri Nybø. Tlf: 909 67 166
siri.nybo@tvedt-eiendom.no

GJESDAL

Leder: Frank Skjæveland. Tlf: 930 05 040
frank@masiv.no

KREATIVE KOMMERSIELLE NÆRINGER

Leder: Trond Dagsland. Tlf: 975 36 592
trond@canoe.no

DIVERSITY AND INCLUSION

Leder: Ligia Leombruno Rekkedal.
Tlf: 466 13 242, hligia@hotmail.com

NÆRINGSFORENINGENS STYRE



Hanne N. Berentzen
Leder



Ingvild Meland
Nestleder



Sindre Mariero



Håvard Walde



Yuhong J.
Hermansen



Ivar Isdal



Merete Vadla
Madland



Borre Lobekk



Bente Elin
Eliassen Lillemo

STAVANGER SENTRUM

Historisk praktbygg selges



SKANSEGATA 13A

Teglsteinsbygning med særpreg

Skansegata 13A ble bygget i 1897 for C. Middelthons Dampskipsekspedisjon. Dette er et unikt og historisk praktbygg med sjel og særpreg. Totalrenovert i 2005, og holder således meget god standard. Sentral og profilert beliggenhet ytterst på Holmen, med flott utsikt til sjøen, og kort vei til alle fasiliteter.

1. etasje: kontorer ca 147 m² | 2. etasje: kontorer ca 150 m² | 3. etasje: kontorer ca 140 m²

Kjelleretasje er egen seksjon, og ikke en del av eiendommen som tilbys for salg, mens del av fortau tilhører eiendommen.

Thomas J. Middelthun
Partner/næringsmegler - Realnor Stavanger
Direkte 901 34 575

thomas.middelthun@realnor.no

realnor.no

Realnor
EIENDOMSRÅDGIVERNE

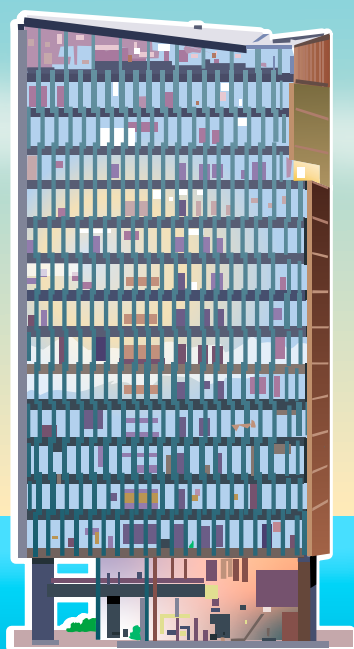
Vinden har snudd

Vinden har snudd for satsing på norsk havvind, og i Rogaland posisjonerer næringslivet seg for det som kan bli et nytt industrieventyr der regionen sitter i førersetet. Sørlige Nordsjø II skal i første omgang bygges ut med 88 gigantiske turbiner, og også de neste store prosjektene som lyses ut på nyåret ligger i Nordsjø-bassenget utenfor kysten av fylket. På land forbereder en rekke selskap seg på den transformasjonen som er i ferd med å skje i energisektoren.

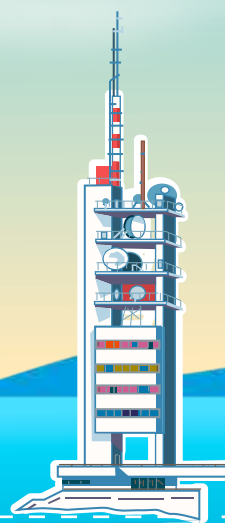
TEKST: STÅLE FRAFJORD TEGNING: STÅLE ÅDLAND



Domkirken (26 m)



K8 (83 m)



Ullandhaugtårnet (64 m)



Big ben (96m)

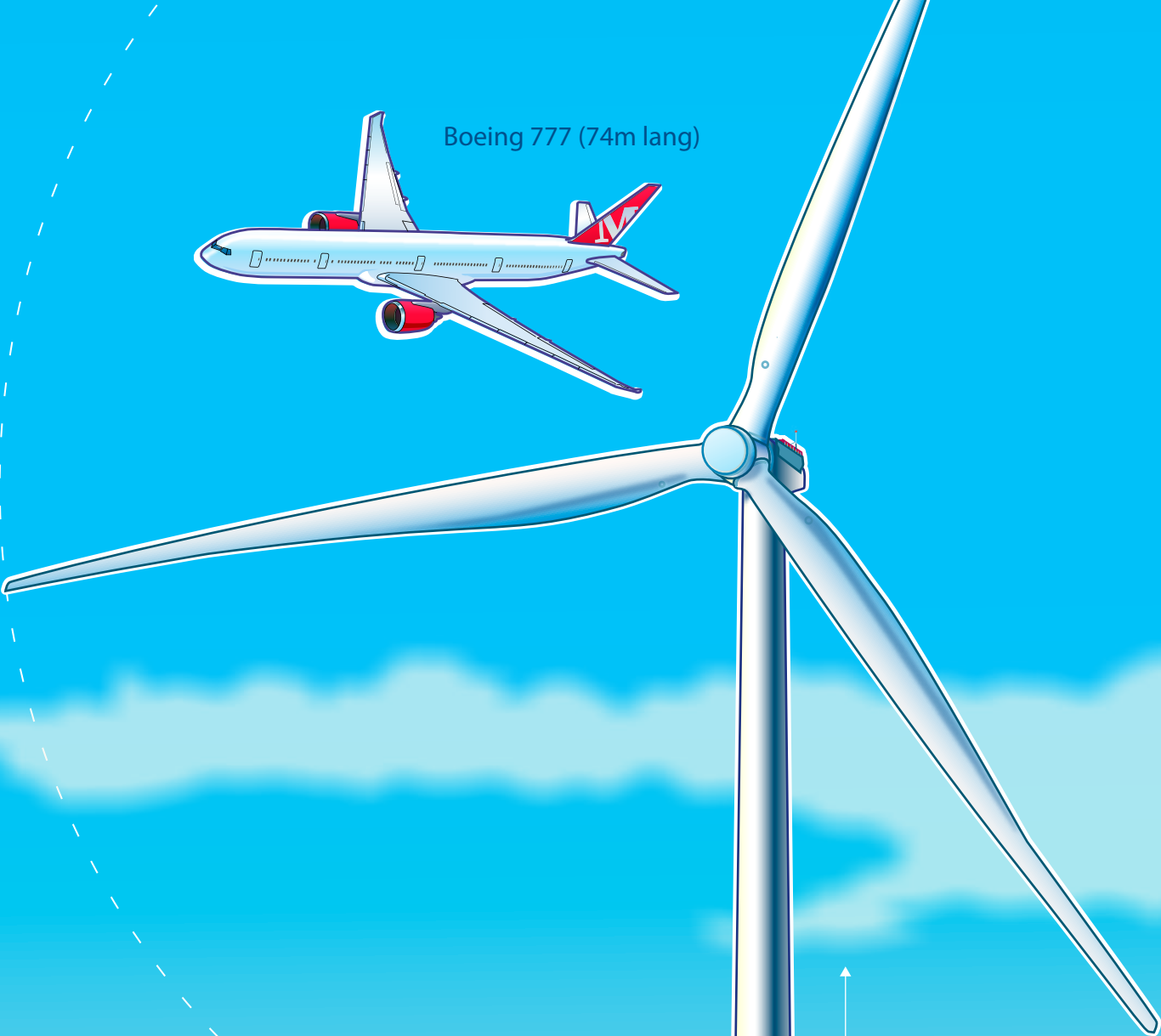


Frihetsstatuen (92m)

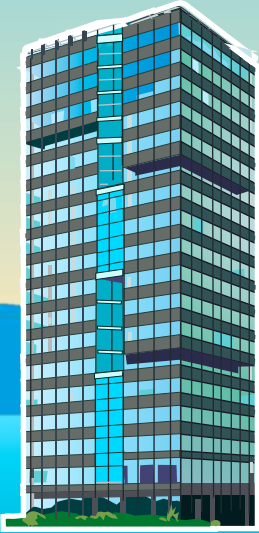
Boeing 777 (74m lang)



Diameter 250 m



270 m



Høyhuset på Jæren (67 m)



Et gigantisk industrieventyr

Sørlige Nordsjø II vil bestå av 88 gigantiske turbiner som vil rage 270 meter over havet.

Om få år kan et gigantisk byggeprosjekt stå klar i sørlige delen av Nordsjøen. Rogaland kan bli en viktig del av et nytt industrieventyr til havs.

Investeringene for utbyggingen av Sørlige Nordsjø II vil alene trolig være over 80 milliarder kroner. Selve havvindparken vil bestå av totalt 88 vindturbiner som alle vil rage 270 meter over havoverflaten. Turbinene vil være mer enn tre ganger så høye som K8, Stavangers høyeste bygning, og fire ganger høyere enn Ullandhaugtårnet og Høguset på Jæren.

Hver og en av dem har en diameter på 250 meter, og skal forankres på havbunnen 50-70 meter under havoverflaten. Totalt vil

vindturbinene bre seg over et område på 520 kvadratkilometer. Når feltet er i gang med produksjonen, skal havvindparken produsere nesten like mye strøm som Lyse – eller om lag fem prosent av norsk kraftproduksjon. Sist, men ikke minst, sysselsettingseffekten kan være 15.000 årsverk om man legger til grunn både planlegging, bygging, installasjon og drift av gigantprosjektet.

Trolig er dette bare starten. Om alt går etter planen kan Norge i 2040 ha tildelt

områder for havvindproduksjon som til sammen skal produsere 30.000 MW. Det er nesten like mye som dagens norske vannkraftproduksjon. For dagens regjering er havvind en av løsningene for å kunne produsere mer fornybar energi og nå klimamålene. Ute i Nordsjøen befinner det seg vindressurser som få andre områder i verden kan vise til, og i motsetning til på land er en utbygging til havs langt mindre kontroversielt.

Men det har tatt tid å komme i gang sammenliknet med andre land. Først i 2020



Regjeringen Støre har som mål at Norge i 2040 skal ha tildelt områder for havvindproduksjon som til sammen skal produsere 30 000 MW.

Vinnerbudet for Sørlige Nordsjø II var på 115 øre. I praksis betyr det at når den månedlige vindvektede strømprisen er under dette, vil staten betale differansen. Maksimalt støttebeløp vil være på 23 milliarder. Går prisen over 115 øre, vil staten få utbetalt differansen.

Ringvirkninger

Prosjektleder for Sørlige Nordsjø II, Jorne Bluekens, tror Ventyr og partnerne har alle de rette forutsetningene for å gjøre prosjektet til en suksess.

– Vi tror bransjen drar nytte av når nye aktører i Norge blir med på ambisiøse prosjekter som dette, og ved å gjøre det injiserer vi også frisk kapital og sunn konkurranse, sier Bluekens.

Prosjektet kan skape store ringvirkninger i Stavanger-regionen i forbindelse med planlegging, bygging, installasjon og drift. Ventyr vil ha møter med interessenter, og et samarbeid med lokalt næringsliv. Basen for vedlikehold og operasjoner vil være lokalisert i Stavanger-regionen.

– Vi er engasjert i områdene vi investerer i, og vi ønsker å være en del av det lokale samfunnet. Partnerskapet med NorSea er et eksempel på dette, hvor vi utnytter deres lokale tilstedeværelse og offshoreerfaring i Norge for å fremme samarbeidet med et bredt spekter av norske bedrifter som besitter førsteklasses produkter og tjenester for havvindindustrien, sier Bluekens.

En helt ny næring

Konsernsjef i Norsea, John Stangeland, håper å få driftsbasen til Risavika havn i Tananger. Selve kroppen til vindturbinene kommer trolig fra utenlandske leverandører, men innholdet i vindturbinene, kabel, maritim aktivitet, servicebåter, havner,

drift og vedlikehold, og trafobygging – er noe norske aktører kan håndtere, mener Stangeland. Han viser til at det er en helt ny næring som skal bygges.

– Vi vil ikke se «folk i kjeledress» og synlig aktivitet før om noen år. Nå handler det om tillatelser. Konsekvensutredelser, søknadsprosesser inn mot myndighetene. Slike ting tar rundt to år. Deretter har myndighetene ett år på seg til å godkjenne. Så skal man løse hvordan kontraktene skal se ut, hvem som skal levere hva, forklarer Stangeland.

20 områder til havs

Ifølge NVE har Norge stort potensial for havvind langs hele kysten. I fjor vår presenterte NVE 20 områder som er identifisert som havvindområder – åtte av disse ligger i den sør-vestlige delen av Nordsjøen. Målet er at vindkraften fra havet skal integreres til kraftsystemet på land, og Statnett har anbefalt at Sørlige Nordsjø II knyttes til i Kvinesdal og Utsira Nord til Karmøy. For de andre aktuelle områdene har Statnett pekt på flere områder langs kysten som kan være aktuelle, deriblant Rogaland.

Mange har store forventninger til havvindsatsingen i Norge, også i forhold til aktivitet som kan skapes på land. I oktober i fjor la analyseselskapet Menon Economics frem en rapport som viser at 14 norske havner ønsker å legge til rette for både sammenstilling og installasjon for havvindparker. Blant dem er både Tananger, Stavanger, Karmøy og Jelsa.

Men utfordringene er fortsatt store – både teknologisk og økonomisk. I fjor var utsatte blant annet Equinor det planlagte Trollvind-prosjektet vest for Bergen som i utgangspunktet skulle være klar til produksjon i 2027.

ble de første områdene på norsk sokkel åpnet for produksjon av havvind. Deretter fulgte et omfattende arbeid for å få på plass et regelverk.

Det første feltet

I 2023 ble de to første havvindprosjektene – Utsira Nord og Sørlige Nordsjø II, lansert. Før påske ble det klart at det er selskapet Ventyr som skal stå for utbyggingen av det første norske havvindfeltet i Nordsjøen. Ventyr eies av Parkwind og Ingka Investments, og har inngått et strategisk samarbeid med NorSea i Tananger.

Samtidig kom nyheten om at utlysningen av Utsira Nord blir utsatt og trolig ikke kan skje før tidligst i begynnelsen av neste år.

Rogaland besitter kompetansen

Norge har gode forutsetninger til å bli et verdensledende industriland innenfor havvind, og Rogaland besitter kompetansen. Det mener direktør for havvind i Offshore Norge, Roger Pedersen.

Samtidig maner også energirådgiver og prosjektleder for Energihovedstaden, Ulf Rosenberg, til realisme, og viser til at havvindbransjen skiller seg fra olje- og gassbransjen på flere områder. Han mener det er viktig å fortsatt være realistisk.

Roger Pedersen viser til at en rapport fra Thema Consulting i 2021 anslo at Norge kan skape mellom 50.000 og 66.000 årsverk innen havvind mot 2050, og skape verdier for 80 milliarder årlig.

– En annen rapport fra Menon Economics i 2022 viser at industrien rundt flytende havvind alene kan skape over 52 000 arbeidsplasser i 2050. Begge rapporten forutsetter et stort hjemmemarked, og at norske leverandører tar en betydelig markedsandel i det globale havvindmarkedet. De neste årene og valgene en tar vil dermed blir avgjørende for hvor stor industrien kan bli i Norge, sier Pedersen.

– Hvilke forutsetninger må være til stede for å lykkes med havvindsatsing i Norge?

– Det var gledelig at vi fikk vår første vellykkede havvindauksjon for Sørlege Nordsjø II i mars. Dette var startskuddet og en stor merkedag for havvindindustrien i Norge.

Avgjørende

Det som blir avgjørende fremover er utlysning og tildeling av prosjektområder på Utsira Nord, mener Pedersen.

– Det må lages en overordnet plan for hvordan 30 GW havvind skal realiseres, og det må etableres jevnlig tildelingsrunder og en plan for nettilknytning inkludert hvordan en kan etablere et hybridnett med hensiktsmessig markeds- og nettdesign. Dette vil gi forutsigbarhet for havvindutviklere og leverandører som ønsker å satse og investere i Norge. I tillegg må vi arbeide for at den samlede naturpåvirkningen ved utbygging og drift blir svært lav eller positiv over tid, og vi må sikre god sameksistens med fiskeri og

skape synergier mellom næringsinteresser i havet, sier Pedersen.

Stor interesse

– Hvor stor er lysten blant norske bedrifter til å investere i havvind per i dag?

– Vi legger merke til at det er mange norske selskaper som ønsker være med i konkurransen om å få tildelt prosjektområde på Utsira Nord, og vi vet at mange norske selskaper allerede satser internasjonalt innen havvind i ulike deler av verdikjeden. I 2022 hadde også norske leverandørbedrifter en eksport- og utlandsomsetning på rundt 27 milliarder kroner innen havvind. Dette, og andre undersøkelser, viser at det er relativt stor interesse fra selskaper for å investere i havvind, men denne vil bli betydelig enklere med et hjemmemarked hvor en får jevnlig nye prosjekter å utvikle.

Aktører og kompetanse

– Har et olje- og gassfylke som Rogaland noen konkurransefortrinn i forhold til havvindsatsing?

– Norge har gode forutsetninger til å bli et verdensledende industriland innenfor havvind. Vi har relevant og overførbar kompetanse fra olje og gass og maritim industri, utviklet over tid fra de første prosjektene under 50 meters vanndyp til store dypvannsprosjekter over hele verden. Norske aktører har vesentlig erfaring med ingeniørvitenskap, fabrikasjon, transport og installasjon av alle type konstruksjoner i stål og betong. Rogaland er det fylket som har mange av aktørene, og dermed mye av den kompetansen som trengs for at en skal lykkes. Det ser vi allerede nå, når flere aktører fra Rogaland som tradisjonelt har vært innen olje og gass, nå har flere oppdrag innen havvindindustrien. Aibel og verftet i Haugesund kan her være et godt eksempel på akkurat dette, men det er mange flere, sier Pedersen

Direktør for havvind i Offshore Norge, Roger Pedersen.
(Foto: Offshore Norge).

Realisme

Ulf Rosenberg er energirådgiver og prosjektleder for Energihovedstaden. Han mener det er viktig å fortsatt være realistisk.

– Vi er vant med fra olje- og gass at når et selskap leverer inn en plan for utbygging og drift så er sveisingen i gang dagen etterpå. Den avtalen som nå er skrevet om i forbindelse med utbygging av havvind i Søndre Nordsjø II handler i første rekke om pris og statsstøtte. Det som nå skjer er en to år lang konsekvensutredning og at man skal utarbeide en søknad om konsesjon. Deretter vil NVE bruke ett år på behandlingen. Det betyr at det vil gå tre år før det blir foretatt en endelig investeringsbeslutning.



Verdikjeder

Samtidig viser Rosenberg til at det finnes allerede etablerte globale verdikjeder for fundament, turbiner og blader, og at det som gjenstår for norsk industri i første frekke vil være knyttet til undervannsinstallasjoner, kabler, transformatorstasjoner, sammenstilling, fartøy, havner, lagring, komponenter, systemer og løsninger og trafostasjonen på land.

– Geotekniske løsninger og havbunnsundersøkelser vil det også være høy kompetanse på i vår region. Samtidig er denne bransjen annerledes en olje- og gassbransjen. Man bygger ikke en installasjon fra scratch basert på tegninger

«Rogaland har mye av den kompetansen som trengs for at en skal lykkes».

Roger Pedersen

spesifikt for et felt. Her snakker vi om serie- og masseproduksjon – med lave marginer – færre ingeniørtimer, og høyere grad av standardisering. Det betyr ikke at norske

leverandører ikke vil ha mange og store oppdrag i forbindelse med utbygging av havvind, men det er en annen bransje.

Nye muligheter for Worley

Det ligger betydelig symbolikk i det å kunne bygge moduler og installasjoner i stål til bruk for fremtidens energiproduksjon midt i et byområde. Men for Worley Rosenberg vil det ikke være første gang bedriften tilpasser seg nye tider.

Det vil være ganske unikt og spektakulært at man kan sitte på Rådhuset i Stavanger og se bort på en industribedrift – som har vært gjennom 130 år med transformasjon – utvikle moduler og installasjoner for havvind, sier Stian Knudsen, kommersiell ansvarlig for havvind i Worley Rosenberg.

Også på det tradisjonsrike verftet Worley Rosenberg på Buøy forbereder man seg på det som kan bli et nytt industrieventyr for regionen.

Det startet i sin tid med reparasjonsarbeid av gamle dampbåter, bygging av dampmaskiner- og kjeler. Deretter gikk man over til å bygge stadig større båter, og da oljealderen inntok Norge gikk man over til å bygge plattformer og moduler i forbindelse med olje- og gassvirksomheten i Nordsjøen. Installasjoner på fremtidens havvindfelt i Nordsjøen kan bli det neste.

Samarbeid

Allerede for to år siden inngikk Worley Rosenberg og Blåvinge – den gang et partnerskap mellom Fred. Olsen Seawind, Hafslund Eco og Ørsted – et samarbeid om å utvikle planer for hvordan storskala flytende havvind kan bygges ut i Norge ved hjelp av norske leverandører. Dersom Blåvinge får konsesjon til å utvikle flytende havvind på Utsira Nord, vil det kunne gi et betydelig antall årsverk både i utviklings- og byggefasen.

Ved Worley Rosenberg ser man for seg nye og store muligheter i tilknytning til havvind både når det gjelder bygging av store transformatorstasjoner i form av mindre plattformer til havs, men også fundamenter og understell til bunnfaste og flytende installasjoner.

Transformasjon

– Vi står midt oppi den samme transformasjonen som alle andre selskap,

og venter på de rette mulighetene for oss. Offshore vind er det mest nærliggende. Samarbeidet med Blåvinge omfatter flytende havvind, og i første omgang i forbindelse med Utsira Nord der vår rolle vil være ansvaret for fundamentene. Vi har brukt mye tid de siste årene på å utvikle intern kompetanse, og støttet opp om Worley globalt på ulike type prosjekter med ressurser fra Stavanger. Men vi håper at vi om ikke alt for lang tid kan gå i gang med prosjekter også i Stavanger, og er spesielt godt rigget til å bygge de transformatorstasjonene som skal installeres på havvindfeltene, sier Knudsen.

Selskapet har lang erfaring fra store og komplekse prosjekter innenfor olje- og gass som vil være kompatibelt inn mot havvind, spesielt i forhold til modulbygging i stål. Markedet for transformatorstasjoner er et svært nærliggende marked for Worley Rosenberg.



Rosenberg

– På mange måter vil det være en naturlig del av den reisen eller transformasjonen. Det er et annet produkt, men man bruker mye av de samme gjennomføringsmodellene og type engineering som vi har erfaring med gjennom femti år med olje og gass.

Plassering

Utbygging av havvindfeltet i Sørlege Nordsjø II vil innebære store og mange konstruksjoner som skal plasseres offshore, og Worley Rosenberg har både kompetanse og kapasitet til å posisjonere seg her. Gjennom nærheten til både byen og havet har bedriften en unik plassering for et nytt og fremtidig eventyr innenfor havvind. Samtidig skal utlysningen av havvindfeltet både på Utsira Nord og en utvidelse av Sørlege Nordsjø etter regjeringens planer finne sted neste år. Det innebærer at alle de første og store havvindfeltene har nærhet til Rogaland.

– Det vil uten tvil være av stor betydning for regionen. Transport og logistikk vil være en betydelig kostnad i disse prosjektene, også med tanke på risiko. Jo kortere transportavstanden er, jo lavere vil kostnadene være både i forhold



Kommunikasjonssjef Christian Buch Hansen, og kommersiell ansvarlig for havvind, Stian Knudsen, ser for seg nye og store muligheter i tilknytning til havvind for Worley Rosenberg.

til transport og risiko. Vi opplever at vi i så måte er i en heldig posisjon, og har en unik mulighet til å være med på denne reisen fra start. Også utviklerne vil se

fordelen av å knytte seg til dem som også har en geografisk tilknytning til områdene, sier Knudsen.



Helt siden starten i 1896 har verftet på Buøy tilpasset seg nye tider og nye behov. Selskapet har vært gjennom mange transformasjoner over snart 130 år. Foto: Henrik Moksnes/Bitmap

Tror fortsatt på havvindanlegg i Suldal



Ordfører Mads Drange ønsker WindWorks velkommen, og mener et produksjonsanlegg for havvind i Suldal er et prosjekt som vil gagne hele regionen.

– Det som er bra for regionen, er også bra for Suldal, sier ordfører i Suldal, Mads Drange (Ap). Både han og selskapet WindWorks håper fortsatt på at det kan etableres et produksjonsanlegg for havvind i kommunen.

Det slo ned som en bombe da Mibau Stema Norge (tidligere Norsk Stein) i slutten av april sendte ut en pressemelding om at selskapet avsluttet forhandlingene med WindWorks Jelsa. WindWorks har lenge hatt planer om å etablere et produksjonsanlegg for havvind på deler av dagens steinbrudd, og har fått støtte både fra Suldal kommune og fylket for planene. Pressemeldingen som ble sent ut fra det Heidelberg-eide selskapet Mibau Stema Norge kom helt uventet både på politikere og myndigheter.

Mibau Stema Norge har drevet steinbruddet Berakvam på Jelsa siden 1987. Om 10-15 år er det ikke mer å hente, og selskapet er avhengig av tilgang til et nytt naturområde for å kunne fortsette produksjonen i Suldal. Det området har i utgangspunktet Suldal kommune stilt til disposisjon noen kilometer unna, med velsignelse både fra fylket og statsforvalteren. En avgjørende forutsetning for å si ja til et slikt inngrep har vært at deler av steinbruddet man i dag disponerer, kan overdras og brukes til Windworks planer om et produksjonsanlegg for bygging av fundamenter til flytende havvind.

Vil gagne regionen

Ordfører i vannkraftkommunen Suldal, Mads Drange, er klar på at kommunen ønsker WindWorks velkommen, og mener dette er et prosjekt som vil gagne hele regionen.

– Vi er stolt av å være en kraftkommune som er i stand til å levere ren energi til storsamfunnet. Vi er også stolt av å ha Europas største pukkverk som leverer byggeråstoff til hele Europa og som – uavhengig av det grønne skiftet – er noe verden vil trenge i all fremtid. Dette er ikke Suldal sine prosjekter, men regionale prosjekter. Skal Rogaland fortsatt være energifylket i Norge gjennom den omstillingen vi står i nå, trenger vi begge deler. Vi er opptatt av at kommunen ikke kan ta ut gevinstene av dette på egen hånd, og at vi er avhengig av et samarbeid med storbyregionen.

Godt egnet

Drange viser til at Suldal er en kommune som har 60-70 års erfaring med å stille naturen til disposisjon for storsamfunnet. Kommunen står også overfor en stor kraftutbygging i regi av Lyse.

– Det er noen ulemper med å stille naturen til disposisjon, men man får også noe igjen i form av arbeidsplasser og inntekter. Men gevinsten av et produksjonsanlegg for flytende havvind blir først reell når man tenker regionen. Arealene på Berakvam er svært godt egnet til et slikt anlegg. Det vil ligge på skulderen av et eksisterende steinbrudd, tar lite ny og urørt natur, og med den nasjonale politiske enigheten for prioritering av havvind i Norge – også gjennom verdikjeden – har vi et større ansvar for å lykkes. Det som er bra for regionen, er også bra for Suldal, sier Drange.

Både fylket og fylkesmannen hadde opprinnelig innsigelse mot ønsket om å ofre et nytt naturområde i Suldal slik at Mibau Stema Norge kan fortsette driften i mange tiår til. Da det ble kjent at WindWorks planla et produksjonsanlegg for havvind i Suldal i området der steinbruddet ligger i dag, ble innsigelsene trukket.

På nytt

– Hva skjer med den nye tomten som er satt av til steinbrudd om arbeidet med å få bygget et produksjonsanlegg for havvind på



HAVVIND

Heller ikke WindWorks har gitt opp planene om å legge sin virksomhet til Jelsa.

den gamle industritomtten til Mibau Stema Norge strander?

– Kommuneplanen ligger jo der, men når man skal i gang med en detaljregulering og se på det nye arealet, må man se på dette på nytt. Nettopp fordi det var en grunnleggende forutsetning for å frigi området at man fikk et produksjonsanlegg for Havvind ved dagens steinbrudd. Jeg tror helt sikkert det er politisk vilje i kommunen for at Mibau Stema Norge skal kunne jobbe i kommunen i 50 år til, men det er ikke sikkert det skjer med samme hastighet og jeg kan heller ikke garantere at det blir snakk om det samme arealet. Det er heller

ikke bare vi i Suldal som skal mene noe om dette. Jeg har formidlet både til Heidelberg og WindWorks at den eneste måten å opprettholde tempoet i reguleringsarbeidet og det arealet som ligger til grunn for planarbeidet nå, er at de to selskapene finner ut av dette sammen.

Fremdeles prioritert

Heller ikke WindWorks Jelsa har gitt opp planene.

– Vi må ta et steg tilbake og arbeider med alternativer, men Jelsa er fremdeles prioritert, sier styreleder i WindWorks, Geir Ims.

Han mener det vil være av stor betydning for regionen at man klarer å utvikle og tilby gode og effektive havner til havvind. Dette arbeidet vil kreve areal både til produksjon, lagring og montering.

– Vårt mål med Jelsa er å bygge en «fabrikk» for produksjon av fundamenter i betong. Dette vil gi en stor lokal verdiskapning og store positive ringvirkninger for regionen. Det vil være en regulativ og politisk vurdering på hva regionen og Suldal kommune er best tjent med. Er det et stort hull i bakken eller et attraktivt sjønært industriområde? Spørsmålet vil også være hva som gir størst samfunnsnytte, sier Ims.



SMAKEN AV RYFYLKE

ALT DU TRENGER FOR DEN PERFEKTE LANGHELGEN!

MØTELOKALER, KONFERANSE MED OG UTEN MAT

SOVETØNNER, BADSTUE, GOD MAT OG FLERE AKTIVITETER

WWW.SMAKENAVRYFLKE.NO



Er det på tide å snakke om kommunesammenslåing igjen?

FINN EIDE · advokat og partner i Haver

I juni 2017 vedtok Stortinget å redusere antall kommuner fra 428 til 354, for så at det skjedde en reversering i desember samme år – og en endte opp med 356 kommuner etter den såkalte kommunereformen, initiert av regjeringen Solberg.

I vår region skjedde det dessverre ikke så mye, dog ble Finnøy og Rennesøy innlemmet i Stavanger og deler av Forsand i Sandnes, noe som har ledet til en ganske uheldig kommunestruktur.

Stavanger-regionen består i dag av 10 kommuner – mot 13 før kommunereformen i 2017. Folketallet er i dag cirka 350.000, men er forventet å være cirka 430.000 i 2040 – og vi er Norges tredje største storbyregion, bare slått av Oslo og Bergen. Hadde de ti kommunene i regionen slått seg sammen, hadde vi vært landets nest største kommune – foran Bergen.

For å sitere Arne Garborg, «tidene er hva man gjør dem til». Er det da på tide å ta opp saken til diskusjon igjen? I mitt hode, ja. Selv om samarbeidet på tvers av kommunegrensene fungerer greit, er det ikke til å stikke under en stol at hver kommune i regionen først og fremst er opptatt av seg selv og sitt. Dersom de ti kommunene slo seg sammen til én stor, ville vi fått en langt mer enhetlig og strukturert utvikling i regionen – effektiviseringsgevinstene ville vært enorme og betydelige ressurser frigjort. Det er også å forvente at samlede statlige overføringer og prioritert ville ha økt betydelig.

Kommunale tjenester

I Oslo er andelen kommunalt ansatte målt mot folketall 6,6 prosent, i Kvitsøy er denne andelen 14,3 prosent, i Hå er den 9,2 prosent, i Stavanger 8,3 prosent og i Sandnes 7,7 prosent. Forskjellene skyldes selvsagt at selv små kommuner skal dekke mange kommunale tjenester – men må helt sikkert korrigeres for at bredden i tjenester varierer – samt at det nok også er slik at det

er forholdsvis flere fra småkommunene som jobber i de større kommunene, enn motsatt, slik at disse inngår i telleren, men ikke nevneren.

En storkommune ville sikret at de kommunale tjenestene kom på et vesentlig høyere nivå – ettersom størrelse, kritisk masse og økonomisk handlekraft gir rom for spesialisering, kompetanseheving, utvidelse av tjenesteområder med videre i en helt annen grad enn om man er i en liten kommune. Er du leder i en kommune og frykter en sammenslåing, fortvil ikke – ingen bør miste jobben, men det kan opprettes kompetente «spesialstyrker» som utreder og gjennomfører bedre tjenestetilbud. Tjenestetilbudet kan altså bli bedre og bredere i en stor kommune – så kan en skalere ned størrelse ved naturlig avgang over tid.

Bedre økonomi

Noen vil hevde at det ikke kan bevises at det er fordeler ved å bli større, men det aller meste av forskning viser at det er store effektiviseringsgevinstene å hente. Det er dog slik at småkommuner ofte har bedre økonomi enn flere av de større, og dette skyldes flere forhold, blant annet at de har et mindre (og dårligere) tjenestetilbud – men også at de får større overføringer per innbygger fra staten.

Hva er det da som stopper oss, når det er så store fordeler ved å bli større? Jeg vil tro at det er lokalpatriotisme og ganske irrasjonelle følelser knyttet til nærhet og tilgjengelighet. Digitale tjenester gjør at de fleste har sin kommunikasjon med kommunen via telefon/PC – og kun oppsøker et rådhus et par ganger gjennom

sitt liv. I storbyregionen vil alle kunne nå Stavanger sentrum med en reisetid på under én time, enten man benytter seg av kollektivtrafikk eller bruker egen bil/båt – uten at det bør være hogd i stein at all aktivitet vil foregå i Stavanger.

Tiden er inne

Selv om en slo sammen alle de ti kommunene i storbyregionen til én kommune, og kalte denne Stavanger – som de fleste sier de kommer fra når de møter folk i utlandet – er det fortsatt lov å kalle seg gauk, jærbu, siddis og gjesdalbu. Det vil også være fritt fram for å heie på Bryne sitt fotballag, Nærbø eller Sola sine gode håndballag og Randaberg sitt volleyballag. Polles og Vigres vil fortsatt bestå som lokalsamfunn.

Om vi var én kommune, ville det ikke vært intern kamp om å legge til rette for boligutvikling, industriområder og veier – og jordvern og miljø kunne fått en annen prioritet, ettersom det ikke ville betydde noe med hensyn til skatteinntekter hvor i kommunen det ble investert og bygget ut.

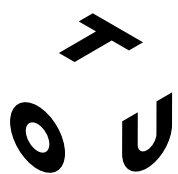
Jeg mener tiden er inne for å nedsette en komité med en representant for hver kommune, samt et faglig tungt sekretariat, for å vurdere en kommunesammenslåing. Formålet med denne komitéen skal ikke være en kommunesammenslåing, men å få utredet hvordan en slik storkommune kunne sett ut, engasjert næringslivet og akademia i regionen – og til slutt gått i forhandlinger med staten for å få avklart hvordan en slik samfunnsgagnlig sammenslåing ville blitt premiert økonomisk og strukturelt. Deretter folkeavstemning – under ett – for hele regionen, ikke kommune for kommune.

«Om vi var én kommune, ville det ikke vært intern kamp om å legge til rette for boligutvikling, industriområder og veier».

Finn Eide



Visste du at man kan arrangere konferanse, teambuilding eller ha firmafest i våre unike lokaler på Tou?



Det er smart å booke høstens arrangement allerede nå!

Se mulighetene på **[touofficial.com](https://www.touofficial.com)**



LENCE
INDUSTRIAL

4534	5575	7865
45657	335454	3549
7887	549342	735
89898		
8989		
89		
90		

4534535	875
3545345	
2412122	
9445345345	
8786898	

Rogaland er mest bekymret for cyberangrep

25 prosent av DNBs bedriftskunder oppgir at deres største bekymring det kommende året er cyberangrep, og ingen er mer bekymret enn vi i Rogaland. Like før jul i fjor fikk SR-Group kjenne på kroppen hvordan det er å bli hacket.

TEKST OG FOTO: ARNE BIRKEMO

Rogaland har mange virksomheter knyttet til olje- og gassindustrien, og er særlig utsatt for angrep fordi Norge er blitt en mer sentral energileverandør til Europa etter Russlands invasjon av Ukraina.
Illustrasjonsfoto: Adobe Stock

Datoen er 14. desember 2023, ti dager før julaften. Ledelsen i SR Group har flere kunder på lunsj. Mange hyggelige mennesker er innom lokalene i Risavika. God prat, god mat og god stemning. Telefonene ringer, men ingen hører dem. De er på lydløs, inne på kontorene. Ingen må få forstyrre det gode selskap. Etter hvert oppdager Dag Martin Smørdal, daglig leder i SR Group, de mange ubesvarte anropene. Han ringer tilbake.

– Da kom beskjeden. Vi var sannsynligvis hacka. Noen var på innsiden i vår bedrift, forteller Smørdal.

Alarmen gikk. Hastemøte med IT-leverandøren. «Kan vi få dem ut?» «Hva har de ukjente angriperne tilgang til og hva vil de?» «Hvordan vil dette påvirke oss og våre kunder og samarbeidspartnere?»

Hvorfor så bekymret i Rogaland?

Ifølge en undersøkelse gjort av DNB, er bankens bedriftskunder i Rogaland mest bekymret for dataangrep. I Bedriftstempen har DNB spurt bedriftskundene sine om hva de er mest bekymret for

det neste året. 25 prosent av bedriftene i Rogaland svarer cyberangrep. Det er like foran Vestland og Finnmark, som begge har 24 prosent.

– Hvorfor er bedriftene i Rogaland mest bekymret?

– Det er mange sammensatte grunner til dette. Bak Rogaland kommer Vestland, Finnmark og Agder. Dette er fylker med mye industri og eksport. Fra olje og gass til fiske, sier Terje Fanebust, regionbanksjef i DNB.

Fanebust sier rogalandbedriftene er godt rustet for digitale angrep.

– Hele 37 prosent sier de er godt forberedt. Bare Telemark ligger høyere. Dersom man er bekymret for hacking og svindel, er man mer bevisst.

Fikk løsepengekrav

Tilbake i Risavika har SR Group jobbet på spreng i to dager for å bekjempe angrepet. Ved midnatt 16. desember kommer det et løsepengekrav.

– Hackerne skrev at de hadde kryptert filene våre, og at vi kunne få filene tilbake med å gå inn på det mørke nettet hvor det var en chattekanal hvor vi skulle finne ut hvordan vi «skulle løse dette». Hva hackerne krevde, vet vi ikke. Det var aldri aktuelt å betale løsepenger, forteller Roy Kristensen, assisterende CEO i SR Group.

Angriperen var hackergruppen Akira. Ifølge SR Group en gruppe som har angrepet og krevd løsepenger av mange bedrifter i hele verden.

Løsningen

I stedet for å gå i dialog med hackerne, begynte SR Group å se på alternativene.

– Det var tre ting vi kunne gjøre. Det ene: Full gjenoppbygging av systemet. Rive ned og bygge alt opp på nytt. Det var veldig tidkrevende. Det andre var gradvis gjenoppbygging. Vi så også muligheten for å kjøpe programvare på nett som kunne dekryptere hackerens kryptering. Alt kan kjøpes på nett, men vi fant ikke noe som var bra nok. Vi valgte å gjenoppbygge gradvis på nye servere. I tillegg til mange andre grep, for å forsikre oss om at hackerne ikke hadde fortsatt tilgang. Fra nyttår igjen var vi i drift, forteller Kristensen.

Hackerne hadde kommet seg inn via et hull i en brannmur. Det var ingen som hadde trykket på en lenke de ikke skulle klikke på.

– Det var egentlig greit at det ikke var en menneskelig feil, sier Smørdal.

– Jeg mener vi var gode på IT-sikkerhet før angrepet. Men vi er blitt enda bedre etterpå. Cyberangrep kan skje alle. Et råd: Aldri vent til i morgen om du tenker at du må gjøre noe med sikkerheten i din bedrift. Vær mistenksom. Ikke lemp på sikkerheten for noen, sier Kristensen.

PST: - Har utsatt infrastruktur

Rogaland har mange virksomheter knyttet til olje- og gassindustrien, og er særlig utsatt fordi Norge er blitt en mer sentral

energileverandør til Europa etter Russlands invasjon av Ukraina.

Det kan være én av grunnene til at bedriftene i Rogaland er mest bekymret for cyberangrep, sier politioverbetjent Geir Inge Davidsen, etterretningsleder og fagansvarlig for kontraetterretning i PST Sør-Vest.

– I tillegg har PST Sør-Vest vært flinke til å ha tidsriktig trusselkommunikasjon til virksomhetene i distriktet. Disse briefene er skjerpet som følge av invasjonen av Ukraina. Vi har påpekt cybertrusselen som større enn tidligere, så jeg håper det er større kunnskap om etterretningstrusselen som kan være en av grunnene til at bedrifter i Rogaland er mer bekymret, sier Davidsen.

Han sier hackerangrep fra uavhengige grupper alltid vil være en trussel mot norske virksomheter. Oftest er de økonomisk motivert. Davidsen sier at også andre stater som Russland, Kina, Nord-Korea og Iran har kapasitet og motivasjon til å forsøke seg på hackerangrep for å skaffe seg fordeler i form av informasjon eller å sabotere.

– Vi vet også at uavhengige hackergrupper bruker av utenlandsk etterretning, sier Davidsen.

PST anbefaler å kontakte politiet eller Nasjonal sikkerhetsmyndighet (NSM) dersom man mistenker cyberangrep på bedriften.

SR Group i Risavika i Tananger opplevde cyberangrep like før jul 2023. Dag Martin Smørdal, daglig leder og Roy Kristensen, assisterende CEO, forteller om intense dager like før juleferien.





Nytorget

Utviklingen av Stavangers neste prestisjeprosjekt er nå i gang. Om to år står de tre øverste etasjene klare for ny(e) leietaker(e). Her blir det ca 2.400m² nye, skreddersydde kontorlokaler med praktfull utsikt over fjell, fjord og bymiljø. Ta kontakt dersom du ønsker ytterligere informasjon om denne unike muligheten.

2 400 kvm ledig

Nytorget 1, 4012 Stavanger



"En viktig del av byen skal fornyes. Her tilbyr vi førsteklasses kontorlokaler i et område som kommer til å bli et av de store samlingspunktene i Stavanger sentrum."

Kontaktperson:
Jan Christian Drarvik, Markedssjef
+47 909 46 572
jan@svgproperty.no

Ivolv: – Kommer langt med å «pusse tennene»

Forus-selskapet Ivolv Cybersecurity har spesialisert seg på cybersikkerhet. Administrerende direktør, Jan Erik Søndeland, mener teknologien og kompetansen i Rogaland gjør bedrifter i fylket til et mål for cyberkriminelle, og tror det kan være en av grunnene til at Rogaland stikker seg fram på bekymret-statistikken.

En annen grunn kan være at flere Rogalands-bedrifter allerede har vært utsatt for alvorlige cyberangrep.

– Vi har håndtert mange saker for lokale bedrifter det siste året, på tvers av ulike sektorer. Den siste alvorlige var denne uken, forteller Søndeland.

Han tror mørketallene er store. Flere hackes enn det offentligheten får vite om.

– Hvorfor er det tabu?

– Det er nok sammensatt, men noen

er bekymret for tap av anseelse overfor kunder og partnere. Vårt råd er at åpenhet bygger best tillit. Hacking kan skje de beste. Som en brann, eller hull i tennene, svarer Søndeland og fortsetter med tannpuss-sammenligningen:

– På samme måte som at alle kan bli hacket, kan alle også få hull i tennene.

Samme hvor mye du pusser dem. Men sjansene for å få hull i tennene minsker dersom du pusser hver morgen og kveld. Det samme er det med cybersikkerhet.

Det skal ikke så mye til for å forbedre sikkerheten, sier Søndeland.

Ivolv har kommet med tips og råd til bedrifter og personer som vil sikre seg bedre mot hacking (se faktaboks).

Ivolv ser også utfordringen med kunstig intelligens og svindel.

– Svindlere kan manipulere bilde, lyd og video så godt at du tror det er sjefen du har Teams-møte med. Ny teknologi løfter samfunnet vårt fremover, men bringer også med seg cyber risiko som må håndteres, sier Søndeland.

NSM: – Vært et skifte

Lars Strand, fagdirektør i NSM, synes det er positivt at så mange er bekymret for hacking.

– Det viser at virksomhetene tar dette på alvor. Vi har sett et skifte over flere år. Cybersikkerhet kryper høyere opp på agendaen. Det er ikke bare IT-folk som er bevisste på dette, også toppledelsen, sier han.

FYLKESOVERSIKT

DNB spurte sine bedriftskunder om hva de er mest bekymret for det neste året i undersøkelsen Bedriftstempen. Under ser du antall prosent som er bekymret for IT-sikkerhet og hacking.

1. Rogaland: 25 prosent
2. Vestland: 24 prosent
3. Finnmark: 24 prosent
4. Østfold: 21 prosent
5. Telemark: 19 prosent
6. Buskerud: 18 prosent
7. Vestfold: 18 prosent
8. Agder: 17 prosent
9. Trøndelag: 17 prosent
10. Akershus: 16 prosent
11. Oslo: 15 prosent
12. Troms: 15 prosent
13. Møre og Romsdal: 15 prosent
14. Nordland: 14 prosent
15. Innlandet: 10 prosent

Bjørn André Kaland og Jan Erik Søndeland i Forus-selskapet Ivolv Cybersecurity hjelper mange lokale bedrifter som utsettes for angrep fra cyberkriminelle.



10 cyberkrim-tips:

Ivolv Cybersecurity har følgende ti tips til bedrifter som vil beskytte seg mot cyberangrep:

1. Sørg for at totrinnsverifisering er skrudd på for alle kontoer og systemer som de ansatte bruker. Bruk single sign-on (SSO) der det er mulig.
2. Bruk lange og enkle passord. Disse tar lang tid for noen å knekke og er lett for deg å huske. Bruk et passord-manager-program for å lagre komplekse passord.
3. Gi ansatte jevnlig årvåkenhetstrening og tips til hvordan identifisere forsøk på cyberangrep gjennom e-post, telefon og sosiale medier.
4. Skaff deg oversikt over virksomhetens digitale kronjuveler (utstyr, systemer og data). Identifiser det mest kritiske og sikre dette først.
5. Etabler backup. Test gjennomoppretting av selskapets viktigste data og dokumenter, for å sikre at backup-løsningen faktisk fungerer.
6. Etabler streng tilgangsstyring til dokumenter og systemer. Ofte er lesetilgang tilstrekkelig. Gi skriveadgang kun til de som skal kunne endre dataene.
7. Sørg for at operativsystem og programvare på PC-er, servere og telefoner oppdateres automatisk.
8. Følg Nasjonal sikkerhetsmyndighet sitt råd og få en nøytral tredjepart til å revidere sikkerheten fra din IT-leverandør. Det koster lite og gir stor effekt.
9. Skru på sikkerhetslogging i IT-systemene, og be et sikkerhetselskap monitorere disse og varsle når forsøk på cyberangrep detekteres.
10. Sørg for at beredskapsplanen definerer hvem som skal gjøre hva under hackerangrep, og hvilke data og programmer som skal gjenopprettes først.

De typiske farene NSM ser igjen er phishing, passordgjenbruk og sårbarheter i programvarer.

– Det er en konstant katt og mus-lek med angriperne, som det har vært i alle år. Vi ser ingen tegn til at kappløpet blir mindre. Med framveksten av KI vil dette

løpet mellom angripere og forsvarere få en ny dimensjon. Med KI får vi automatiserte angrep, men også forsvar. Nye teknologi gir nye verktøy på begge sider.

Kompetansemangelen på cybersikkerhet i Norge bekymrer NSM.

– Det gjelder ikke bare i Norge, men

hele verden. Det er mangel. Norge har en egen strategi på dette. Om du tar en utdanning innen cybersikkerhet i dag, sikrer du deg arbeid til du blir pensjonist, sier Strand.

EN GOD REGNSKAPSFØRER ER TILGJENGELIG OG LETT Å FÅ TAK I

I Kallesten sikrer vi deg og din bedrift relevant og riktig regnskapsrapportering og en effektiv, oversiktlig hverdag. Vårt team av tverrfaglige, erfarne og hyggelige folk hjelper deg med regnskapet fra a-å, ansvarlig økonomisk rådgiving og uavhengig revisjon slik at du kan ta gjennomtenkte og lønnsomme beslutninger basert på god innsikt, riktige og forståelige tall.

Ta kontakt med oss på telefon 51 71 90 00 eller se kallesten.no

Trygg økonomistyring siden 1983



KALLESTEN
Revisjon og Regnskap AS



Kunnskapen me ber på

MARTE C. W. SOLHEIM • professor & prorektor innovasjon og samfunn, UiS

Har du tenkt over all den kunnskapen du ber på? Vi har alle ei historie å fortelje, og erfaringar som vi ber med oss. Ulike kunnskapar og tankar, ting me har opplevd og som formar den vi er og det vi gjer.

Far min er ein god historieforteljar. Hans historiar inspirerer, samstundes som eg, og andre tilhøyrarar, lærer mykje av dei. Som sist, då eg var heime i Sunnfjord byrja han å fortelje om ein mann han kjende ein gong. Denne tilårskomne karen skulle far min få arve, hadde venen til far min sagt. Og arve han, fekk han: ein flott heimelaga sjøkkert og to «me». Eit «me» eller «med» er ein fiskeplass. Før ein hadde ekkolodd eller andre slike hjelpemidlar, så nyttgjorde ein seg av naturen for å kunne merke seg kor dei gode fiskeplassane var.

«Å ta med» – å merke seg

På nasjonal digital læringsarena kan ein lese at: eit «med» betyr «merke». Ein kan attpåtil seie «Å ta med». Det betyr at ein hadde merka seg noko: ein fjelltopp rett over ein holme i eine retninga og ei odde i den andre, kan angi kor fiskeplassen er.

Det var også ulike reglar som ein laga seg: som til dømes «Kopparen i Hå og Bu i Skard, får du ikkje fisk, da er du skit til kar». Da skal fjellet Kopparen stå i et spesielt forhold til Hå, som er et annet landemerke». Tenk deg all den kunnskapen og den verdien å få ei slik gåve. Hadde ein eit godt «me» så var ein rett og slett sikra. Det er vel derfor også at eit «me» var hemmeleg, og om det skulle nærme seg andre båtar medan ein var i «medet», så skynda ein seg straks å kome seg ut.

Erfaringsbasert læring

Det historia om «medet» kan fortelje oss, er

viktigheita av erfaringsbasert kunnskap og erfaringsbasert læring. I eit forskingsnotat publisert ved kunnskapssenteret for utdanning ved Universitetet i Stavanger la dei ei kunnskapsoppsummering knytt til erfaringsbasert læring blant lærarstudentar under lupa. Her skriv dei mellom anna at skal ein lukkast med erfaringsbasert læring i lærarutdanning, må undervisninga vere røyndomssnær, ein må fremje samarbeid mellom studentane og ta omsyn til studentane sine egne refleksjonar.

Viktigheita av å vere løysingsorientert i fellesskap

I forskingsnotatet skriv dei at resultatata av kunnskapsoppsummeringa synleggjer viktigheita av å vere løysingsorienterte i fellesskap, lære av meir erfarne studentar og lære å nytte seg av ulike former for erfaring. I tillegg skriv dei om viktigheita av å knytte læring til det verkelege liv, med klare koplingar mellom det som skjer i eit klasserom og det som skjer utanfor dette. I notatet skildrar dei at ei autentisk tilnærming er nøkkelen for å oppnå meir erfaringsbasert læring, samstundes det å setje av tid til refleksjon, «også i form av refleksiv skriving, er gunstig for studenten og er med å utvikle forståelse av læresituasjonen».

Umuntu ngumuntu ngabantu

Det er nemleg først saman med andre menneske, me vert menneske. Som eit gammalt Zulu-ordtak seier: Umuntu ngumuntu ngabantu – ein person vert

ein person gjennom andre folk. Gjennom samtalar med andre menneske strekk vi kunnskapen vi har og tankane me har. Og det er i saman med andre menneske me får til å skape noko nytt. No når me står framfor store komplekse utfordringar i verda, så er me avhengige av å gå saman med andre menneske for å imøtekomme, og for å løyse desse. Det krevst samarbeid for å få ting til. Dette er sterkt til stades i innovasjonslitteraturen, som synleggjer korleis innovasjon ofte skjer når, og der, ulike kunnskap kryssast. Heile løyndommen bak ei meir robust innovasjonsevne, det å dra inn mangfald på ulikt vis.

Nett som med forteljinga om «med» og erfaringsbasert kunnskap, peika forskingsnotatet på viktigheita av samarbeid, røyndomssnær kunnskap og læring. Vi kan lære mykje av å kople oss på menneske med anna former for erfaringar enn oss sjølv, samstundes som det gir glede og rikdom. Så er det kan hende, i sommerferien som er rundt hjørnet, at du deler ditt «med»? God sommar!

«Gjennom samtalar med andre menneske strekk vi kunnskapen vi har og tankane me har».

Marte C. W. Solheim



**Gir deg
utsikten
tilbake**



FLOAT

Knust eller punktert rute?  928 64 231



Laksen ut i det åpne havet

RAGNAR TVETERÅS · professor i industriell økonomi, UiS

Den dagen myndighetene har fått modnet fram gode nok rammebetingelser vil leverandørsektoren i regionen få spennende utbyggingsprosjekter i milliardklassen å konkurrere om.

Når villaksen går ut av vassdragene er fjordene bare en etappe på vei mot det åpne storhavet hvor den tilbringer mye av livet. I dag foregår lakseoppdrett på land og inne i fjordene. Men snart er også oppdrettslaks på vei ut i det åpne havet, når offshore havbruk etter hvert realiseres.

Det foregår nå flere prosesser som sammen skal gjøre det mulig for industrielle aktører å kunne ta store investeringsbeslutninger som handler om flere titalls milliarder kroner i verdiskaping. Staten jobber med å utvikle et rammeverk for havbruk til havs (HTH), som omfatter bl.a. lisenstildeling, HMS, biosikkerhet og fiskevelferd. Havbruks- og leverandørselskaper samarbeider om utvikling av teknologi og driftskonsepter for en hel verdikjede fra settefisk på land til matfisk produksjon i store offshore anlegg.

Samarbeid

I vår region samarbeider flere av oss for å få mer åpent tilgjengelig kunnskap om Norskerenna Sør. Dette er ett av tre områder som regjeringen har satt av til havbruk for havs, og det ligger bare 30 nautiske mil ut fra Jærkysten.

Målingene i Norskerenna Sør er et samarbeidsprosjekt mellom Blue Planet AS, Universitetet i Stavanger og Havforskningsinstituttet. Ulla-Førrefondet Rogaland har gitt 4,4 millioner kroner i støtte til prosjektet, og Fiskeridirektoratet har bevilget midler til måleutstyr.

I januar ble det satt ut tre målerigger bunnforankret på 250 m, 300 m og 325 m. Måleutstyret i Norskerenna Sør gir oss data på strøm, oksygen, temperatur og bølger. I begynnelsen av mai hentet Havforskningsinstituttet ut de aller første dataene.

Bedre grunnlag

De helt åpne dataene fra Norskerenna

Sør vil gi et bedre kunnskapsgrunnlag for utvikling av havbruk til havs i området. De vil ha betydning for hvordan offshore havbruksanlegg designes, og analysene vil kunne si noe om hvilke fiskehelseutfordringer man kan stå overfor.

Kunnskapen kan være viktig for vurdering av hvor dypt oppdrettsfiske skal stå og anleggsdesign, og for operasjonene som skal utføres, f.eks. føring og uttak av slakteklar fisk.

Det foregår et kontinuerlig samarbeid om utvikling av havbruk fra land til åpent

kvalifisering av selskaper og utlysning av offshore havbruk områder. I tillegg blir det svært interessant å se om myndighetene tar grep for å gi investorer et forutsigbart skatteregime. Investeringene i havbruk til havs er avhengig av flere elementer i statens rammeverk.

Det blir spennende å se om rammebetingelsene blir attraktive nok til å få flere ressurssterke aktører på banen, og hvem dette blir. Når myndighetene har fått modnet fram gode nok rammebetingelser vil leverandørsektoren i regionen få spennende utbyggingsprosjekter i milliardklassen å konkurrere om, både i Norskerenna sør og nordover langs kysten. For de som aner industrielle muligheter gjelder det å følge med på prosessene.

«2025 kan bli et år da investorer og selskaper må ta viktige beslutninger».

Ragnar Tveterås

hav mellom BluePlanet, Stiim Aqua Cluster med omtrent 200 medlemsbedrifter og UiS.

Ulla-Førrefondet Rogaland spiller en viktig rolle i kunnskapsbygging og innovasjon innen havbruk i regionen, da det finansierer tre viktige prosjekter for oss. Med basis i dette gode samarbeidet har vi også som mål å utvikle et felles senter for havbruksteknologi i regionen som skal bidra til de nye løsningene både i det åpne havet og inne i fjordene.

Viktige beslutninger

2025 kan bli et år da investorer og selskaper må ta viktige beslutninger. Hvis det er tilstrekkelig framdrift kan regjeringen legge fram et offentlig rammeverk for pre-

Palle-robot fra Robotic Innovation

Robotic Innovation på Jæren leverer banebrytende teknologi for automatisering av intralogistikk til industri, distribusjon og logistikksentre. Selskapet har utviklet ulike typer Smart Pallet Stations for automatisk flyt av paller med AMR (Autonom mobil robot) uten manuell håndtering, spesielt for Euro-paller og det europeiske markedet. Nå utvider de til det amerikanske markedet med tilpassede løsninger for US-paller, etter å ha signert en avtale med Schneider Electric. Den første leveringen til Schneider Electrics nye fabrikk i Mexico er planlagt i juni 2024.





Roy Steffensen har sittet på Stortinget i snart tre perioder, og er ikke den eneste fra Rogaland som ikke ønsker gjenvalg.

Et helt nytt kapittel

Han har jobbet som røker og logistikkleder, vært innehaver av en biljardsalong og tatt sin ungdomstørn som generalsekretær. Men først og fremst har han sittet på Stortinget – i opposisjon så vel som i posisjon. Det siste var definitivt morsommere.

TEKST OG FOTO: STÅLE FRAFJORD

Nå er det nok. Tolv år på tinget får holde, mener Roy Steffensen (44). Til glede for noen – til sorg for andre. Selv gleder han seg mest til å skrive et nytt kapittel, avstå fra all pendling og finne på noe helt nytt. Så langt har han satt seg et konkret mål: Han skal bli norgesmester i biljard innen fem år.

Roy Steffensen har fortsatt lenge igjen til pensjonsalder, men i stortings-sammenheng er han allerede blitt en godt voksen mann. Representantene blir stadig yngre. Det synes ikke Steffensen er spesielt gledelig.

– De som ble valgt inn i 2021 var tidenes yngste Storting i moderne tid. Jeg tror Norge skiller seg ut i Europa. Statsråder som befinner seg i 30-årene finnes knapt i noe annet land. Dette gjenspeiler seg også i partienes nominasjonsprosesser. Jeg vet ikke hvorfor det er blitt slik.

– Er det bra?

– Nei, jeg synes ikke dette er utelukkende positivt. Mange kommer inn rett etter studier, har noen års erfaring fra andre politiske roller og har gått politikerskolen. Når man får inn stadig yngre folk med samme bakgrunn og fra samme typer miljø innebærer det også flere som mangler både bredere livs- og arbeidserfaring.

– Er det å bli valgt inn på Stortinget i større grad blitt et karrierevalg?

– Det vet jeg ikke, men det er jo synd om det er blitt slik at å få posisjonen er

viktigere enn hva man kan gjøre med den. Akkurat dette merket vi en stor forskjell på våre statsråder og Høyres statsråder, da Frp kom i regjering. Jeg opplevde at hovedmålet for Høyre sine statsråder var å komme i den posisjonen, mens for Frp sin del startet den jobben når vi var kommet i posisjon. Vi hadde vært i opposisjon i 40 år og hadde masse vi ønsket å gjennomføre. Det var drivkraften, men det var vanskeligere å engasjere statsråder fra Høyre på samme måte.

Posisjon versus opposisjon

Samtidig innrømmer Steffensen glatt at det var kjekkere å sitte på Stortinget da partiet var i posisjon.

– Det er litt mindre motiverende når man skriver merknader og forslag vi vet ikke blir vedtatt. Da får man også tid til å tenke på de mindre glamorøse sidene ved stortingslivet som pendling, hybelliv, barnebursdager og forestillinger man går glipp av og så videre.

– Lever man i en slags boble som fulltidspolitiker?

– Det ligger en fare i at politikk blir altoppslukende, og at miljøet man ferdes i blir veldig ensartet. Da kan man havne i en boble der man har mindre kontakt med virkeligheten der ute. Personlig har jeg vært veldig opptatt av å ta vare på Kvitsøy-gjengen og personer som er helt utenfor politikken. Det gjør at man ofte

får andre perspektiver når man diskuterer dagsaktuelle problemstillinger.

Endring

Steffensen har merket en endring i holdningen til politikere. Før – da han deltok i sosiale sammenkomster – opplevde han at andre ønsket å snakke med ham fordi han var stortingspolitiker.

– Det opplever jeg fortsatt, men det nye er at politikere i større grad vitses om. Enten det dreier seg om en reiseregning eller pendlerbolig. Jeg bidrar til å vitse om det selv da, og sa vel til Morgenbladet i anledning nei til gjenvalg at «12 år i dette kriminelt belastede miljøet får holde». Tilliten til norske politikere er fortsatt høy, men vi har kommet inn i et spor hvor ulike skandaler har satt sitt preg på forholdet til politikere. Det er selvforskyldt, fordi mange politikere har trampet skikkelig i salaten.

Skandaler

– Er det tilfeldig at det har vært så mange saker de siste årene knyttet til alt fra reiseregninger, skattespørsmål, mastergrader, butikktveri og inhabilitet?

– Det er et vanskelig spørsmål å svare på. Det finnes en bok som heter «Politiske skandaler» som går fram til 2017. Hadde man skrevet en ny fra 2017 og fram til i dag, ville den nye boken trolig blitt tykkere. Et eller annet har skjedd. Men om det skyldes pressens rolle, om noe har endret seg i forhold til hva som er akseptabelt jamfør MeToo – jeg vet ikke. Jeg kan i alle fall ikke si at politikere har et dårligere moralsk kompass i dag enn før.

Men han er overrasket over omfanget av saker i den perioden han selv har sittet på Stortinget, og kan ikke helt forstå at det ikke har ringt en eller annen bjelle hos flere av dem som har havnet i medias søkelys og der håndteringen har fått konsekvenser.

Følge av flere

Roy Steffensen er ikke den eneste som foran neste års stortingsvalg allerede har varslet at han ikke tar gjenvalg. Partikollega Terje Halleland er en annen, og både Torstein Tvedt Solberg og Hadia Tajik fra Arbeiderpartiet og Tina Bru fra Høyre har gjort det samme. Steffensen tror ikke det er tilfeldig. Motivene er forskjellige, men for mange av dem handler det om at de er i en alder der man ønsker å prioritere familielivet med små barn.

– Jeg ble selv valgt inn da jeg var 33 år. Da kan det ikke komme som noe sjokk at jeg gir meg i en alder av 45. Fotballtrenere og politikere flest blir som regel kastet av sine egne til slutt, så sann sett er det befriende å kunne varsle sin egen avgang mens man fortsatt er ønsket.

– Hva har vært mest interessant å jobbe med i disse årene?

– Det jeg er mest fornøyd med er at vi som parti i regjering faktisk ble gjenvalgt etter fire år. Det var absolutt ingen selvfølge. Av konkrete saker som har vært viktige for Rogaland vil jeg trekke fram arbeidet med å få på plass et nytt sykehus, selv om jeg synes det er tragisk at vi nå har kommet i en situasjon hvor vi må leve med et delt sykehus i mange år.



– Det er litt mindre motiverende å sitte på Stortinget når man skriver merknader og forslag vi vet ikke blir vedtatt, sier Roy Steffensen.

«Jeg opplever nok at ideologi har fått mindre plass også i Stortinget»

Roy Steffensen

Rogaland

– Opplever du at det er vanskeligere for Rogaland som relativt rikt fylke å få gehør for kravet om nytt sykehus, nye veier eller flere statlige bedrifter enn tilfellet er i andre regioner?

– Jeg opplever nok at andre i mindre grad synes synd på Rogaland enn andre fylker. Man tror kanskje at vi på mange områder ikke har de samme utfordringene, men man kan jo bare kjøre E39 fra Rogaland

til Oslo og sammenligne veinettet. Vi henger etter på noen områder. Det er ingen tvil om at Rogaland er et rikt fylke, med mye verdiskapning. Men samtidig – og på grunn av det – har vi heller ikke for vane å reise inn til Oslo i samlet flokk med krav. Jeg er stolt av å være fra Rogaland nettopp på grunn av den tilnærmingen rogalendingene ofte har om at vi vil løse ting selv.

– Det trigger liberalisten i deg?

– Ja, det gjør det. Det skal ikke være mer lønnsomt å stå utenfor Stortinget og rope enn å løse ting selv.

Skjæringspunkt

Han føler seg ikke ferdig som politiker, og om han får muligheten til det vil han fortsatt engasjere seg politisk etter den siste perioden på Stortinget.

– Det er mange uløste ting i samfunnet som jeg godt kunne tenkt meg å jobbe videre med og vært med å løse. Men det avhenger også av hvilken jobb jeg går inn i, og hvilken mulighet jeg har til å være aktiv i samfunnsdebatten. Jeg har lyst til å jobbe med noe i skjæringspunktet politikk, samfunn, næringsliv og kommunikasjon. Det handler også om de erfaringene jeg har bygget opp, og at jeg vet hvordan ting fungerer.

I motsetning til en del andre politikere, har han en god del erfaring fra arbeidslivet fra før.

Det han er helt sikker på er at han får mulighet til å være mer til stede med familien, og også mer tid til å dyrke andre interesser. En av dem er biljard, en annen å kunne være til stede på Viking sine hjemmekamper.

Det perfekte spill

– Interessen for biljard handler først og fremst om et konkurranseinstinkt. Mestringsfølelsen jeg får av å spille et perfekt spill har jeg aldri opplevd på andre områder. Jeg vet at jeg på mitt aller beste kan slå alle i Norge, og også handle opp med verdensstjerner.

Interessen startet da han gikk på videregående på St. Olav i Stavanger og fikk seg jobb i den daværende biljardsalongen på Løkkeveien. De første ti årene på Stortinget fikk han spilt svært lite, men de siste par årene har han gjenopptatt treningen i Oslo et par ganger i uken.

– Jeg har satt meg som mål å bli norgesmester innen fem år.

Sykling er en annen hobby han setter pris på. Et ødelagt kne har gjort at han ikke har kunnet dyrke den interessen i særlig stor grad den siste tiden, men han håper det skal la seg reparere.

– Jeg har en landeveis sykkel og har syklet masse rundt i distriktet. Det synes jeg er helt fantastisk. Men jeg liker også å gå i terreng, enten det dreier seg om steder i Rogaland eller i skotske høyfjell – og gjerne

med en podkast på øret. I tillegg har jeg fått meg en packraft – en oppblåsbar gummibåt jeg kan ha med i sekken – som jeg kan bruke til å fiske om jeg finner et vann. Jeg håper å kunne få benytte den mye i sommer.

Ideologi og skole

Steffensen er født og oppvokst på Kvitsøy, og flyttet til Stavanger og på hybel før han fylte 16 år. På videregående havnet han i en politisk engasjert klasse med blant annet Trond Birkedal og daværende leder i Rogaland SU, og på skolen gikk også lederen for Rogaland Unge Høyre.

– For meg handlet partivalget først og fremst om ideologi, og vi diskuterte mye politikk både i klassen og i friminuttene.

Steffensen bodde i Stavanger fram til han var 23 år. I 2003 ble han generalsekretær i FpU og flyttet til Oslo, og startet også utested og biljardsalong i hovedstaden. Deretter bar det tilbake til Stavanger hvor han først jobbet som trafikkoordinator for et budbilfirma før han vendte tilbake til Kvitsøy og fikk jobb i lakseoppdrettsnæringen. Den jobben satt

han i fram til han ble valgt inn på Stortinget i 2013. Da hadde han et par år tidligere vært med på å starte Kvitsøy FrP og også sittet som varaordfører på Kvitsøy.

– Jeg hadde aldri noen ambisjoner om Stortinget, men da Ketil Solvik Olsen bestemte seg for å ikke ta gjenvalg pekte både FpU og flere lokallag på meg.

Liberalisten

Steffensen er liberalist, og opptatt av forholdet mellom stat/byråkrati på den ene siden og enkeltmenneskets frihet og valg på den andre. Som mange andre opplever han at de ideologiske skillelinjene i politikken betyr mindre i dag enn før. På den ene siden av kommunegrensen kan Arbeiderpartiet og Fremskrittspartiet samarbeide fint om det meste gjennom flere år, på den andre siden av grensen er de samme partiene bitre motstandere.

– Jeg opplever nok at ideologi har fått mindre plass også i Stortinget. Nå diskuterer vi mer dag til dag-politikk. Jeg tror at interessen for politikk utvilsomt ville økt dersom debatter var mer ideologisk

preget. I dag betyr personkjemien mye i politikken, ikke minst i forhold til muligheten for samarbeid – også i rikspolitikken.

ROY STEFFENSEN

- » Alder: 45
- » Sivil status: Samboer og småbarnspappa
- » Bosted: Sandnes
- » Aktuell: Avtroppende stortingspolitiker

ATTRAKTIVE LOKALER PÅ

OLJEMUSEET

midt i hjertet av Stavanger



YGGDRASIL

Stort luftig lokale med spektakulær utsikt.



Kjerringholmen 1, 4006 Stavanger



51 93 93 16

booking@norskolje.museum.no

URD

Perfekt til mindre møter.







Aquamarine på stålverkstomten:

En suksess- bedrift utviklet på historisk grunn

Jørpelandtsbedriften Aquamarine er for lengst i ferd med å fylle en nisje i IKM Gruppens portefølje. IKM-sjef Ståle Kyllingstad hadde opprinnelig ikke den lille lokale «myggen» i kikkerten, det var Karsten Moreld som var i fokus. Men under Bergens-bedriftens domene, lå også den offshore-baserte og stålverksplasserte Aquamarine. En god handel ble til to gode investeringer for IKM.

TEKST: GOTTFRED TUNGE FOTO: ANNA SILGJERD MONSTAD/BITMAP

Tine Kvam og Vegard Oftedal i Aquamarine er optimistiske med tanke på framtiden.

IKMs strategiske satsing gikk i planlagte strategiske steg og var i kontinuerlig utvikling. Gjennom Karsten Moreld-oppkjøpet samlet selskapet enda større kompetanse ved hovedkontoret på Sola. Litt under radaren og i vurderingene som ble gjort underveis inn mot oppkjøpet, fikk Ståle Kyllingstad mer innsikt og økende interesse for at det på den gamle stålverkstomten på Jørpeland var både kompetanse og kunnskap som IKM ville ha stor nytte av.

Sjefen sjøl, konsernsjef Ståle Kyllingstad i IKM Gruppen, er ikke i tvil om at Aquamarine har en lang og god framtid foran seg.

– Da jeg ble kjent med bedriften, kompetansen og stoltheten blant medarbeiderne på Jørpeland, var dette et viktig utgangspunkt for vårt oppkjøp, sier Ståle Kyllingstad.

– At virksomheten og produksjonen falt sammen med IKMs satsing på vedlikehold og utvikling av spesialutstyr knyttet til subsea og nedihullsaktiviteter, var viktige forutsetninger og passet godt inn i vår langsiktige strategi.

Horisonten for aktiviteten er langsiktig

Ståle Kyllingstad framhever også viljen og satsingen på ingeniør- og kompetansebyggingen i Aquamarine.

– Horisonten er langsiktig. Høy og stabil oljepris over tid, der langvarig produksjon vil kreve mye vedlikehold på installasjonene. Her ligger kunnskapen i selskapet godt til rette for en positiv utvikling så langt vi kan se, understreker Ståle Kyllingstad.

For de av oss som har levd noen år, er det med litt vemod og litt blanke øyne at man vandrer inn på eiendommer til bedrifter som en gang hele samfunn var avhengig av. Snakker du med folk som har opplevd det gamle stålverket på Jørpeland, enten de var ansatte eller bodde i området,

var det bedriftens støy, røyk og varme som holdt liv i et helt lokalsamfunn. Helt fra starten i 1910 og fram til den første og største konkursen i 1977, var et Jørpeland uten stålverket helt utenkelig.

Idet vi kjører inn portene til det gamle industriområdet på Jørpelandsvegen til vårt avtalte møte med Aquamarine, passer Arthurs cowboyaktige basstemme fra The Voice (TV2) ganske godt inn i omgivelsene. Det er litt som forventningene til å «go west» at tonene tar oss helt fram til den digitale og krevende nåtiden. Stålverket ble lagt ned etter utallige og forgjeves forsøk på å skape liv i metallindustrien igjen. Allerede i 1977 var dette skiftet så tydelig at svært mange av de over 1000 medarbeiderne som måtte gå i konkursen, havnet i oljeindustrien både onshore og offshore.

Lokal forankring

Tross dramaet etter konkursen i 1977, har omveltningene uten tvil båret frukter. Nesten alle de 40 medarbeiderne i Aquamarine både bor og kommer fra Jørpeland.

– Mange av oss er dessuten barn av foreldre som jobbet ved stålverket, sier Vegard Oftedal.

Han er salgssjef og sammen med operasjonsleder Tine Kvam, nikker begge til at genene knyttet til virksomhet i industrien sitter fast.

– Kompetansen og kunnskapen som vi har utviklet og bygget videre i Aquamarine, har uten tvil betydd en god del for rekruttering og utvikling av produktene våre, understreker Tine Kvam. Uten påfyll av kompetanse og kunnskapsbasert læring, vil utviklingen stanse opp.

I rekrutteringsarbeidet inngår også tett kontakt og rekruttering med blant annet Strand videregående skole. Skolekontakt er viktig også fordi bedriften satser mye på lærlinger.

– Samtidig har vi også en gjeng med dyktige medarbeidere som

kjenner industrien og har jobbet innen oljevirkosomhet store deler av arbeidslivet, sier Vegard Oftedal.

Produktutvikling og patent

Kundeporteføljen er imponerende. De store selskapene knyttet til oljeindustrien i Nordsjøen, er stadig på bestillingsbesøk. Aquamarine sin unike posisjon både når det gjelder reparasjon, design og utvikling av komponenter til subsea-området, er viktige forutsetninger. Samtidig har bedriften utviklet egne avanserte og kompliserte løsninger på et nivå som er imponerende. Ett av disse produktene har de også patent på.

Kvalitet gir robusthet. Engineering-delen av selskapet er viktig på alle områder. Utstyret som blir produsert er underlagt strenge krav og kriteriene for slik godkjenning ligger på et høyt nivå. Aquamarine er ISO-sertifisert og er en av få i landet som er NDT-akkreditert. Det gir stor troverdighet blant kundene.

God inntjening

Og bedriften går godt.

– Vi tjener penger og ser gode muligheter framover, sier Tine Kvam og Vegard Oftedal.

– Kanskje har vi for lenge gått litt under radaren både blant folk flest og ellers ute blant potensielle kunder. Men vi er optimister og har stor tro på at gjengen her vil utvikle og skape ny framgang.

Til det siste: Omsetningsmålet for 2024, altså inneværende år, er 127 millioner kroner. Det vil med andre ord si at alle de 40 medarbeiderne vil bidra hver med over tre millioner.

IKM AQUAMARINE

- » Omsetning: 131 mill (2023)
- » Resultat: 13,4 mill (før skatt)
- » Antall ansatte: 41

- » IKM Aquamarine AS leverer prosjektering, fabrikasjon, vedlikehold og reparasjon innenfor bore- og subseautstyr til energibransjen, og har egne produkter, blant annet AQ ConClamp. Selskapet ble etablert i 1983 som en avdeling under Stavanger Staal og i 2006 som eget selskap under navnet Scana Offshore Technology. I 2014 ble virksomheten kjøpt opp av HitecVision og tok navnet Aquamarine. Nå i 2024 ble de kjøpt opp av IKM Gruppen, som en del av oppkjøpet av Bergens-firmaet Karsten Moreld.



Aquamarine ble etablert i 1983 som en avdeling under Stavanger Staal og i 2006 som eget selskap under navnet Scana Offshore Technology. I 2014 ble virksomheten kjøpt opp av HitecVision og tok navnet Aquamarine. Nå i 2024 ble de kjøpt opp av IKM Gruppen.



FINN NOE
SOM FRISTER

KAFFEBAR PÅ INNOASIS ÅPEN FOR ALLE

MANDAG TIL FREDAG 07:30 – 14:45
SVERDRUPS GATE 27

I første etasje på Innoasis finner du De Tre Stuer kaffebar drevet av 4Service. Her kan du nyte en god kopp kaffe i nydelige omgivelser, oppdage dine favoritter i vår lunsjbuffét eller ta med deg en godbit på veien. Vi ønsker dere velkommen til vår kaffebar!

De Tre
STUER

SMEDVIG★

INNOASIS
by NORDIC
EDGE

– Klart Stangeland skal være ledende

Stangeland Maskin kutter diesel, investerer i elektriske maskiner og vil gjenbruke mer masse – om de får lov. – Bærekraft er framtiden, men det må være matnyttig, sier markedssjef Fredrik Omdal, som også kommer med en oppfordring til politikerne.

TEKST: ARNE BIRKEMO FOTO: HENRIK MOKSNES/BIT MAP

– Vi er veldig for det grønne skiftet. Vi ønsker en grønn omstilling og utslippsfrie kjøretøy, sier markedsjef i Stangeland Maskin, Fredrik Omdal.



Nærmere 300 store maskiner. Over 10 millioner liter diesel i året. Stangeland fant ut tidlig at redusert dieselbruk hadde store fordeler, både for bedriftens egen lommebok, og ikke minst for miljøet.

Stangeland har investert i fire elektriske lastebiler og en elektrisk gravemaskin. Ny ladestasjon med hurtiglading er bygget på hovedbasen på Soma.

– Men de største mulighetene innen bærekraft ligger i gjenbruk av masse, mener markedssjef i Stangeland, Fredrik Omdal.

– Er bærekraft noe som er bærekraftig for en stor entreprenørbedrift?

– La det være helt klart. Vi er veldig for det grønne skiftet. Vi ønsker en grønn omstilling og utslippsfrie kjøretøy. Som en stor aktør er det klart vi føler på

samfunnsansvaret. Stangelands visjon er å være ledende, også på bærekraft. Vi skal være en av de aktørene som leder vei og sørger for at bransjen går i riktig retning, sier Omdal.

Men det må selvsagt være matnyttig. 700 personer har Stangeland Maskin som sin arbeidsplass. De skal ha en trygg og sikker jobb i morgen, og neste år. Stangeland føler ansvaret for at deres ansatte skal ha en god arbeidsplass. Og bærekraft handler også om mer enn bare miljø, påpeker Omdal.

Bærekraft handler om å være ryddig, ordentlig, forberedt, effektiv og skape arbeidsglede og sørge for at ansatte trives og har det bra på jobb.

– Vi er jo kjent for vår kultur. «TS-kulturen» er et utbredt uttrykk som mange

kjenner til. At vi skal være forberedte, ryddige og effektive. Begynner vi på jobb klokken 07.00, så starter vi arbeidet da. Møter du opp klokken 07, er du egentlig for sein, sier Omdal.

På kontoret hans henger en innrammet plakat. «Strategi 2022–2024», står det øverst.

– Bærekraft omfatter mye, enten det er sosialt på jobben, hvordan vi opptrer i møte med dem vi graver for, og ikke minst miljøet. Samtidig er vi helt nødt til å ha kostnader i bakhodet. Men, bærekraft er også lønnsomt, poengterer markedssjefen.

Drivstoff-kutt og el-maskiner

Som nevnt har Stangeland nesten 300 store maskiner, deriblant 158 gravemaskiner og 80 lastebiler. På det store området til hovedkontoret, har Stangeland også Rogalands største bensinstasjon.

– Å ha kontroll på drivstofforbruket kan høres «litt lite ut», men når man bruker over 10 millioner liter i året, og klarer å redusere tomgangskjøring med noen prosent – eller du klarer å kjøre tre kilometer mindre på en tur – så betyr det veldig mye. Summen av de små grepene blir veldig stor, forteller Omdal.

Mindre tomgangskjøring er ett grep for å bli mer bærekraftig. Det samme er elektriske lastebiler og gravemaskiner. Men det som

«Stangelands visjon er å være ledende, også på bærekraft. Vi skal være en av de aktørene som leder vei og sørger for at bransjen går i riktig retning»

Fredrik Omdal

Fredrik Omdal sier at det er summen av tiltak som betyr noe, og at entreprenørene vet best hvilke tiltak som er best for hvert prosjekt. – En må la entreprenørene være nettopp dette, entreprenører.

gjør en enda større forskjell er gjenbruk av masse. Tenk deg hvor mange lastebillass som må fraktes fra et sted til et annet, og hvor mye utslipp man vil spare dersom man kunne slippe dette, forteller Omdal.

De 80 lastebilene til Stangeland kjører mange, mange lass med masse hver eneste dag.

– Det er mye utslipp å spare på gjenbruk av masse. Dersom man kan gjenbruke masse, og slippe å kjøre og flytte massen flere mil, så er det en massiv gevinst. Dessverre har kommuner og andre etater ulik praksis når det kommer til massegjennbruk. Noen godkjenner gjenbruk, andre ikke. Det meste kan jo på en eller annen form brukes igjen, sier Omdal.

Oppfordring til politikere

Det stilles stadig strengere miljøkrav når det offentlige skal bygge. For eksempel har Stavanger kommune bestemt at kommunens byggeplasser og anleggsområder skal være utslippsfrie i løpet av 2025. Dette innebærer en stor omlegging i kommunens prosjekter. Fra 2024 vil utslipp i byggeplasser og anleggsområder være et viktig kriterium i alle kommunens prosjektutlysninger, skriver Stavanger kommune på sin nettside.

Omdal og Stangeland synes det er flott at det stilles krav. Grønnere krav. Men

han vil gjerne ha litt mer forutsigbarhet fra politikerne.

– Vi har opplevd at en offentlig aktør krevde å ha andeler på el, for å så trekke seg fordi det ble for dyrt. Det er ikke særlig forutsigbart for oss. Skal vi kjøpe en ny elektrisk gravemaskin så koster den rundt fire-fem ganger mer enn en tradisjonell gravemaskin. En elektrisk lastebil koster tre ganger mer enn en fossildrevet lastebil. Vi snakker om store kostnader, som er vanskelig å ta på egen kappe. Vi er avhengige av oppdrag som går fram i tid, sier Omdal.

Han mener entreprenørene bør selv få velge hvordan de vil spare utslipp.

– En elektrisk gravemaskin er kjempeflott, men forskjellen det betyr for miljøet er begrenset i forhold til hva gjenbruk av masse gjør. Når det offentlige kommer med bærekraftskrav, bør det være opp til entreprenørene hvordan dette løses. Hvor det kan spares. Enten det er med drivstoffkutt, elektriske maskiner, massegjennbruk eller andre tiltak. Man må ikke henge seg opp i det enkelte tiltak. Det er summen som betyr noe, og hvilke tiltak som er best for hvert prosjekt er det entreprenørene som vet best. En må la entreprenørene være nettopp dette, entreprenører, sier Omdal.

Han synes også det offentlige må følge opp kravene de stiller til entreprenørene.

– Mitt inntrykk er at kravene som stilles ikke blir sjekket ofte nok. Vi tar jo dette alvorlig, og gjør de investeringene som må til for å møte kravene. Da må vi vite at andre blir krevd det samme. Vi må ha like konkurransevilkår.

STANGELAND MASKIN

- » Omsetning: 2,1 milliarder i 2023
 - » Sysselsetter: 675 ansatte
 - » Familiebedrift siden 1959
- Har rundt 300 store maskiner, deriblant 158 gravemaskiner og 80 lastebiler

Bærekraftskonferanse
for næringslivet

pionér

Vår Energi Arena Sola
19.september

NYE MEDLEMMER SIDEN SIST

OFTEDAL REVISJON & RÅDGIVNING AS

Beliggenhet: Stavanger
Kontaktperson: Anette Oftedal, 99324711,
anette@oftedalrr.no
Web: www.oftedalrr.no

Oftedal Revisjon & Rådgivning AS ble etablert av statsautorisert revisor Anette Oftedal i 2023. Selskapet holder til i Advokatfirma Tingmann sine lokaler på Strandkaia i Stavanger. Selskapet leverer revisjon av årsregnskap, bistand med utarbeidelse av regnskap og skattemelding, særattestasjoner, management for hire, konsulentoppdrag, styrearbeid og rådgivning innenfor blant annet regnskap, skatt, avgifter og foretaksintegrasjoner. Anette har lang erfaring fra revisjon og rådgivning i EY og som partner i Erga Revisjon. I tillegg har hun flere års erfaring fra økonomifunksjoner i oljeservice og er styremedlem i Revisorforeningen.



WORSØE KOMMUNIKASJON

Beliggenhet: Stavanger
Kontaktperson: Trond Birkedal,
birkedal@worso.no
Web: worso.no

Worsøe Kommunikasjon er et pr- og kommunikasjonsbyrå som tilbyr tjenester innen mediehåndtering, strategisk kommunikasjon, krisekommunikasjon, politisk analyse og å forstå politiske prosesser. Vi kan bistå med møte- og debattledelse, trening i presentasjonsteknikk og å forbedre selskapers interne og eksterne kommunikasjon. Vi brenner for å få ut de gode historiene fra regionens næringsliv, og vil spesielt arbeide for å få flere næringslivsledere til å delta i samfunnsdebatten.



SIREVÅG MEKANISKE AS

Beliggenhet: Sirevåg
Kontaktperson: Jens Thomas Kleven,
jensthomas@sirevaagemekaniske.no
Web: sirevaagemekaniske.no

Hos Sirevåg Mekaniske får du hele pakken. Selskapet maskinerer og lager delene, sveiser og leverer det ferdige produktet. Sirevåg Mekaniske utfører også service og montasje både i eget verksted og ute hos kunde. Sirevåg Mekaniske har bred kompetanse innen sveising og et større utvalg av WPQR for ulike materialkvaliteter. Bedriften tilbyr sveising av små og store stålkonstruksjoner, skid'er, kraner, wincher, tanker, rørkonstruksjoner med mer. Sirevåg Mekaniske har utstyr for flytting som håndterer vektor opp mot 200 tonn, og jekker som tar 500 tonn.



CONSTO ROGALAND

Beliggenhet: Stavanger
Kontaktperson: Ronny Blankenberg,
ronny.blankenberg@consto.no
Web: consto.no

Consto er et av Norges ledende konsern innenfor bygg og anlegg. Consto har også byggevirksomhet i Sverige. Konsernet har over 1300 ansatte i Sverige og Norge. Hovedkontor er i Tromsø. Konsernet har som målsetting å være en ledende aktør innen bygg- og anleggsvirksomhet. Gjennom kompetente medarbeidere, lokalkunnskap og gode samarbeidspartnere har konsernet sterk gjennomføringsevne til å realisere komplekse prosjekter.



DNF AS

Beliggenhet: Klepp Stasjon
Kontaktperson: Morten Knutsen Meldahl,
morten.knutsen.meldahl@dnf.no
Web: dnf.no

DNF AS er en ledende teknisk totalleverandør innbefattende fagene VVS, elektro og automasjon. Bedriften tar også på seg drift, ettersyn og vedlikehold av slike anlegg, gjerne via faste serviceavtaler. DNF er teknologisk i front og tilbyr energieffektive løsninger og gode innneklima. DNF ble stiftet i 2003, eies av ledende ansatte og er en uavhengig privat markedsaktør. DNF utfører prosjektering, levering og installasjon, og tilbyr løsninger innen energioptimering, klimatekniske anlegg, VVS og elektro.



SIRDAL FJELLPARK

Beliggenhet: Tjørhom
Kontaktperson: Eirik Henningsen
Web: sirdalfjellpark.no

Du kan overnatte, spise og gjøre all verdens aktiviteter på en og samme plass, året igjennom; klatring, juving, mountain cart, vannpark, frisbeegolf, SUP, kano og så mange fjellturer at du kan gå i dagevis. Om vinteren kan du nyte endeløs moro i nypreparerte løyper. Alt dette med et mål om å gjøre Sirdal til en helårsdestinasjon. Sirdal Fjellpark består av flere dyktige, initiativrike og erfarne personer fra hele verden, totalt 13 helårsansatte, og nærmere 90 ansatte gjennom et år. Alt fra skoleungdom som har sin første deltidsjobb til erfarne sesongarbeidere som kommer igjen år etter år.



ANNONSER OG INNSTIKK

Størrelse angitt med BxH.
Prisene er medlemspris.

Helside: 230x310 mm, 194x280 kr. 19.750,-
Halvside: 194x136 mm (liggende) kr. 11.950,-
Kvartside: 194x67,5 mm (liggende) kr. 6.750,-
Innstikk: Pris etter avtale. Fem prosent rabatt for medlemmer.

NYE MEDLEMMER SIDEN SIST

DENSIQ AS

Beliggenhet: Sandnes
Kontaktperson: Charlie Granfelt,
charlie.granfelt@densiq.com
Web: densiq.com

DENSIQ er et heleid datterselskap av Investment AB Latour og er en ledende leverandør av totalløsninger innen tetningsteknologi til den nordiske prosessindustrien og dens underleverandører. Selskapet tilbyr tjenester innen både planlagte revisjonsstopp og nødvedlikehold ute på kundens lokasjon. DENSIQ tilbyr et komplett utvalg av tetningsprodukter for alle bransjer, med kvalitets sikrede løsninger for statiske, dynamiske og roterende forbindelser.



VINK NORWAY AS AVD. ROGALAND

Beliggenhet: Bryne
Kontaktperson: Rita Charlotte Thu
Web: vink.no

VINK leverer plast og plastbaserte løsninger. Med over 40 års erfaring i plastbransjen og over 30000 lagerførte artikler i plast halvfabrikata, rør og rørdeler har bedriften Europas bredeste sortiment av bolter, emnerør, plater, folier, profiler og plastrørsystemer! VINK ønsker å «levere plast der plast kan anvendes med fordel» og tilbyr kundene et tett samarbeid for å utvikle sluttprodukter som både møter markedets krav, og også utvikler det. Selskapet leverer ferdige, kundespesifikke plastkomponenter og løsninger fra egne ISO 9001-sertifiserte produksjonsavdelinger.



ZIGMA360

Beliggenhet: Sandnes
Kontaktperson: Jesper Hebnes,
jesper.hebnes@zigma360.no
Web: zigma360.no

Zigma360 leverer en fleksibel ERP-løsning som skal dekke hele verdiskapningen og flyten i din bedrift – alt i ett system. Zigma360 er et komplett styringsverktøy til produksjon- og servicebedrifter. Med Zigma360 kan du organisere data- og arbeidsflyt i alle faser i verdiskapningen, som for eksempel tilbuds- og ordrekalkulasjon, prosjekt- og produksjonsstyring og dokumentstyring. Verktøyet gir deg også løpende økonomisk oversikt.



KIWA

Beliggenhet: Stavanger
Kontaktperson: Anne-Cathrine Sandø,
anne-cathrine.sando@kiwa.com
Web: kiwa.com

Kiwa er et av verdens ledende TIC-selskap og leverer tjenester innen testing, inspeksjon og sertifisering. I tillegg arrangerer vi en mengde kurs, både åpne og bedriftsinterne. Dette gjør vi innenfor en rekke markedssegmenter, fra bygg og anlegg, olje og gass, infrastruktur og energiforsyning til drikkevann, mat, dyrefôr og landbruk. Kiwa har over 10.000 ansatte i 40 land, hovedsakelig i Europa, Asia, Amerika og Oceania. Siden 2021 har vi vært en del av SHV-familien av selskaper. Globalt sysselsetter SHV 55.000 mennesker.



ASH

Beliggenhet: Stavanger
Ståle Børresen, 90083300, sb@ashas.no
Web: ashas.no

ASH hjelper deg i alle faser av HMS-arbeidet. HMS og SHA er det eneste selskapet driver med, og tilbyr rådgivning til bygg og anleggsbransjen. ASH ble etablert i 2018. Akronymet står for «Alle Skal Hjem», som også er selskapets visjon. Selskapet er til stede i din virksomhet og sørger for at de ansatte tar vare på seg selv og hverandre. Slik at alle kommer trygt hjem hver dag. ASH er i dag 5 dedikerte personer som er med i prosjektene dine med kompetanse som kan være vanskelig å få tak i. ASH skal tilføre prosjektene kollektive rammer på tvers av kontrakter for et bedre arbeidsmiljø og felles gevinst.



AGDER ANLEGGSSENER AS AVD. SANDNES

Beliggenhet: Sandnes
Kontaktperson: Idar Gilje, ig@agder-gruppen.no
Web: agder-gruppen.no

Agder Gruppen er totalleverandør til tunnel- og anleggsbransjen og har på kort tid vokst til å bli en stor og seriøs aktør på markedet. Selskapet leverer tjenester innen kjøp/salg, utleie og utvikling av maskiner og utstyr. Selskapet er godkjent maskinbygger med egen produktportefølje samt avdelinger innenfor teknisk, elektro og mekanikk, og er i førersetet innen utvikling og forbedring av tunnel- og anleggsutstyr. Agder Gruppen har ca. 280 medarbeidere, og omsatte i 2022 for NOK 1,6 milliard. Konsernet har kunder over hele verden og er i sterk vekst.



AN- NON-

Helside: 230x310 mm, 194x280 kr. 19.750,-
Halvside: 194x136 mm (liggende) kr. 11.950,-
Kvartside: 194x67,5 mm (liggende) kr. 6.750,-
Innstikk: Pris etter avtale. Fem prosent rabatt for medlemmer.

NYE MEDLEMMER SIDEN SIST

ELEKTROFAG JÆREN AS

Beliggenhet:
Kontaktperson: Torbjørn Rugland,
torbjorn@elektrofag.no
Web: elektrofag.no

Elektrofag Jæren har med røtter helt tilbake til 1980 vokst seg frem til en solid elektroentreprenør. Bedriften har nå ca. 60 ansatte med stort engasjement for faget og som trives i en hektisk hverdag. Elektrofag Jæren leverer tjenester til privat- og bedriftsmarkedet. Hos Elektrofag Jæren får du alltid god kvalitet og service.



KRAN OG SPESIALLOFT AS

Beliggenhet: Lye
Kontaktperson: Kim Verdal, 97542880,
post@kimverdalen.no
Web: kimverdalen.no

Kran og Spesialloft tilbyr utførelse av alle typer kranoppdrag, og utfører oppdrag både for privatpersoner og for bedrifter. Med en solid maskinpark som konstant er i fornying, sørger selskapet for at du som kunde har en partner som alltid har utstyret i orden – enten det er små eller store oppdrag.



KRAN & SPESIALLOFT
PRESTEGARDSMARKA 1B
4347 LYE – 97 54 28 80

AAUDIT

Beliggenhet: Sandnes
Kontaktperson: Reidar Seland,
reidar.seland@aaudit.no
Web: aaudit.no

Aaudit leverer tjenester og rådgivning innen revisjon. Aaudit kan hjelpe deg og din bedrift med kjøp og salg av virksomheter, restruktureringer og omorganisering, samt utarbeidelse av årsregnskap og skattemeldinger mm. I tillegg tilbyr selskapet en rekke ulike attestasjonstjenester som revisjon av årsregnskap, skattefunn og revisorerklæringer.



R. SKRETTING AS

Beliggenhet: Varhaug
Kontaktperson: Reidar Skretting,
reidar@rskretting.no
Web: rskretting.no

R. Skretting er en familiedrevet slakter med stort utvalg av kvalitetsvarer. Varene kommer sjelden langveisfra. Faktisk kommer det aller meste fra gårder, drivhus og fiskemottak som befinner seg rett rundt hjørnet. R. Skretting sitt store utvalg av pølser og pålegg er laget etter gamle og gode oppskrifter som har vært i familien gjennom generasjoner. Skretting ble etablert av Rasmus «Grossen» Skretting i 1928, og har gått videre i familien siden den gang. I dag er det Reidar, oldebarnet av Rasmus, som styrer driver.



WISELY COMPANY

Beliggenhet: Bryne
Kontaktperson: Egil Hansen,
egil@wisely-company.no
Web: waizli.no

Wisely Company startet opp 2023 med lansering 15. mai 2024. Gründerne bak fikk for seg at det manglet noe på markedet, de var lei av at alt skulle ha koffein og taurin, og gjerne sukker. Hvorfor var det ingen energidrikker som var sunne? Hvor var energidrikken som man kunne ta på kvelden når man trente sent? Og hvor var energidrikken som hjalp kroppen med å komme seg? Men nå er den her Waizli Intelligent Energizer.



LAYHER AS

Beliggenhet: Sola
Kontaktperson: Lars Pollestad
Web: layher.no

Layher står for sikkerhet, lønnsomhet og overholdelse av tidsplaner. Med Layher sin ekspertise i stillasbransjen skreddersyr de løsninger som passer til både små prosjekter og større byggejobber. Uansett hvilke utfordringer du står overfor, har Layher den optimale stillasløsningen som gjør jobben enkel, trygg og effektiv. Layher er eid av verdens største stillasprodusent; tyske Wilhelm Layher GmbH & CO. KG. Layher AS ble stiftet i 2005 og har kontor og lager på Jessheim og i Stavanger.



MAGNAR EIKELAND CRISMA PLAST & PROFILERING

Beliggenhet: Sola
Kontaktperson: Else Marie Utsola-Hommeland,
emh@crisma.no
Web: crisma.no

Magnar Eikeland Gruppen AS ble opprettet i 1949 og består i dag av ett selskap; Crisma Profiler AS og har hovedkontor på Sola. Magnar Eikeland Crisma Profiler leverer skreddersydde løsninger av høy kvalitet til bedrifter og offentlig sektor. Selskapet har en komplett verdikjede for leveranser av skilt, fasadedekor, foliering, gravering samt skreddersydde produkter / løsninger i plast. Fra idé og design til produksjon og montering.

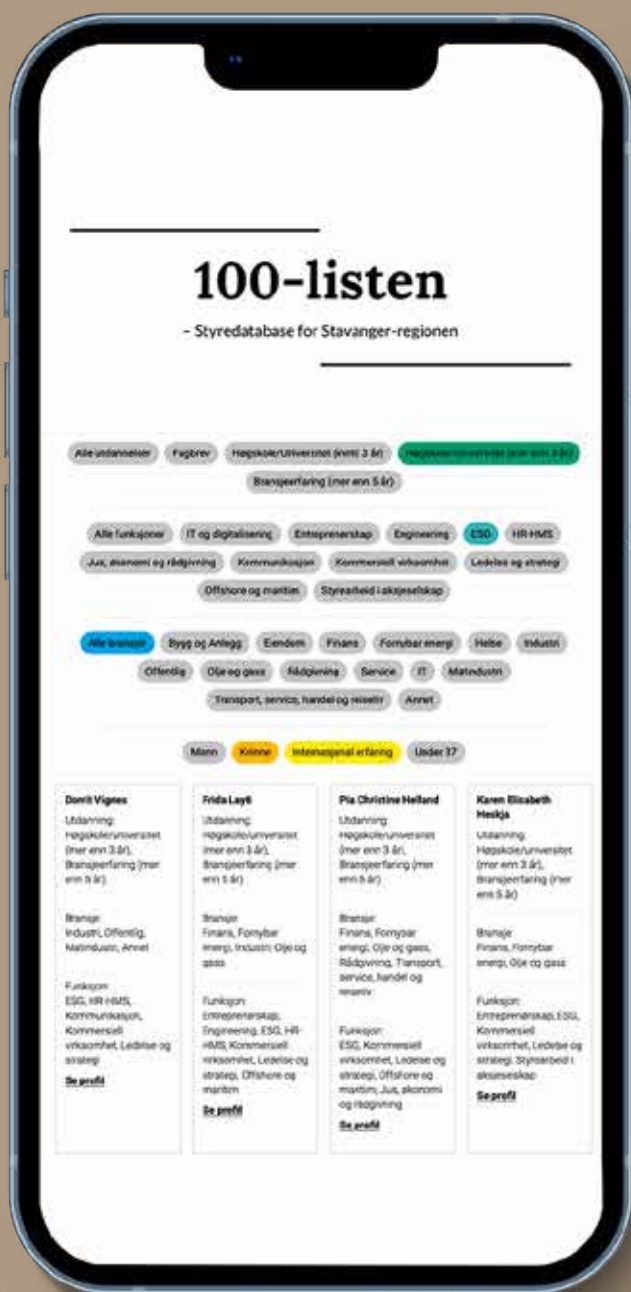


RESMAN AS

Beliggenhet: Stavanger
Kontaktperson: Alexandra Makrygiannis,
alexandra.makrygiannis@resman.no
Web: resman.no

RESMAN er en global leder innen banebrytende sporingsteknologier for trådløs flytovervåking. I nesten fire tiår har selskapet utnyttet vitenskapens kraft for å sette bransjens standarder for pålitelighet, kvalitet og miljøforvaltning. RESMANs sterke resultater av suksess gjenspeiles i dens kraftige teknologi, suksesshistorier, teknologipatenter, vitenskapelige publikasjoner, industriens omdømme, markedsandeler og kundelojalitet. RESMAN har hovedkontor i Norge, hjertet av global energiinnovasjon. RESMAN har regionalt hovedkvarter i Houston, verdens energihovedstad, og Abu Dhabi, som er i forkant av nye energiutviklinger, noe som gjør selskapet strategisk posisjonert innenfor det globale energiøkosystemet.





Tør du satse på et styre uten bredde og uten eksterne impulser?

53 prosent av virksomhetene i Stavanger-regionen har ikke eksterne styremedlemmer. Kvinneandelen er lav og svært få er under 40 år.

Dette må det gjøres noe med.

100-listen er en styredatabase for Stavanger-regionen og presenterer til en hver tid minst 100 potensielle styrekandidater med ulik kompetanse og bakgrunn – helt gratis og til fri benyttelse for næringslivet i regionen.

besøk 100-listen.no og finn ditt neste styremedlem!



STYRELEDER

Det grønne skiftet er en krevende balanse

HANNE NORMAN BERENTZEN • styreleder i Næringsforeningen

Den grønne skiftet krever mer energi, mindre utslipp, flere bein å stå på og nye næringer. Vi trenger også nye boliger og bedre veier – tilpasset framtiden. Samtidig skal vi drive aktivt jordvern, verne mer natur, bevare biologisk mangfold og produsere mer av vår egen mat. Er det mulig å få til alt når alt tar mer plass og arealer? Eller er det en ligning med mange ukjente faktorer som aldri kommer til å gå opp? Det kan virke som det siste er situasjonen.

Imange år har vi hørt at vi har et ensidig næringsliv i vår region. Vi trenger flere bein å stå på. Vi kan ikke være så oljeavhengige. Noen av oss er stolte av energinæringen og det den har betydd. Vi skal ikke være flau over det vi har bidratt til. Samtidig må vi se framover og ta med oss kompetanse og kapital inn i det grønne skiftet. Men det krever plass. Mens de store oljeplattformene har stått milevis utenfor kysten vår og vannkraftverkene har vært langt til fjells, vil mer av det som kommer være godt synlig i hverdagen.

Det betyr ikke at tidligere naturinngrep ikke har hatt en pris. Vannkraftverkene har eksempelvis påvirket villreinens trekkruter og levekår. Vindmøller på land har mange motstandere og krever arealer og tilkomst. Men vi trenger mer kraft, særlig om vi skal elektrifisere mer for å kutte våre utslipp av klimagasser. Åpenbare interessekonflikter.

Nye arealkonflikter

Framover vil nye næringer kreve plass i nærheten av der vi bor. Det vil føre til nye arealkonflikter. Hvor skal vi gjøre av alle initiativene? Noen framtidsnæringer er avhengige av konkrete lokasjoner. Et eksempel er mineralene som er funnet i Dalane. De ligger der de ligger. Det er ikke sånn at man kan vedta en alternativ lokasjon og det vil føre til naturinngrep. Dette må veies opp mot hva det er som skal utvinnes. Ilmenitt, apatitt og vanadium er

alle mineraler vi trenger i det grønne skiftet, alle mineraler som står på EU sin liste over kritiske råmaterialer. Vanadium er for eksempel viktig for produksjon av batterier. Forekomstene i Dalane er de største i den delen av verden vi har et sikkerhetspolitisk samarbeid med. Men området opp av Helleland vil påvirkes, både deler av lokalbefolkningen og rekreasjonsområder. Gruvedrift tar plass, det lager lyd og krever store deponier av stein og masse som ikke brukes.

Et annet slik dilemma er debatten om Kalberg på grensen mellom Time og Klepp kommune. Grunnen til at noen ville legge et datasenter her er fordi Statnett valgte å legge hovedtrafostasjonen for vår region akkurat her. Det betyr tilgjengelig kraft og allerede inngrep. Ikke et ønske om å bygge ned jordbruksjord eller beiter.

Tettere på oss

Klimaendringene kommer stadig tettere på oss og vi får stadig påminnelser om et klima som blir både våtere og villere. Skal vi elektrifisere og gjøre kutt som virkelig monner i våre utslipp av klimagasser, er det ikke tvil om at særlig transportsektoren må elektrifiseres. Her er vi allerede godt i gang med bilparken. Tungtrafikken er på trappene og luftfarten står for tur. Da trangs det batterier, elektrisitet og veier. Bedre veier. Fordi dårlige veier krever mer energi. For noen år siden gjorde Næringsforeningen

en undersøkelse. En lastebil som kjører fra Mandal og østover bruker i snitt 3,4 liter diesel per mil. Kjører den samme lastebilen vestover mot oss bruker den 4,3 liter per mil. Det er også overførbart til elektriske lastebiler og transport. Jo mindre svinger og bakker, jo mindre forbruk. Og ikke minst rekkevidden på kjøretøyene øker dramatisk.

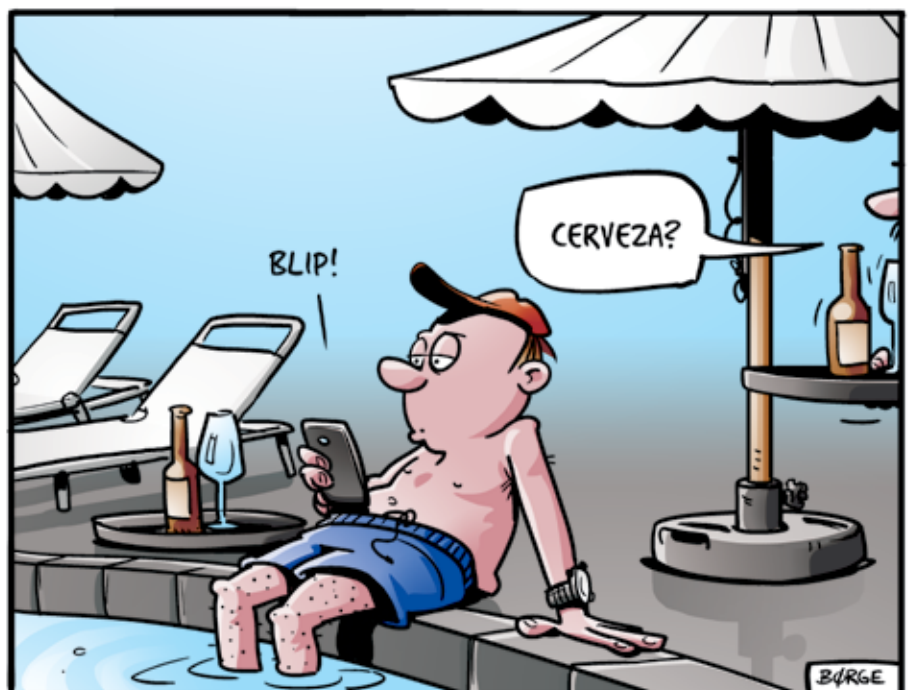
Like fullt, veibygging er også et naturinngrep. Fire felt med vei tar plass. Samtidig, hvis det ikke gjøres noe, utsettes i beste fall elektrifisering av transportsektoren. 34 prosent av klimagassutslippene i Norge kommer fra transport, ifølge miljødirektoratet.

Ikke det samme

Men for å få nok elektrisitet, veibygging eller mineraler til batterier vil det føre til nedbygging av noe natur. Naturvern og miljøvern er ikke nødvendigvis det samme. Motstanden er mangel på, fra klassisk naturvern til et ønske om ikke å se eller høre om naturinngrep, industri eller menneskelig aktivitet. En bare ikke i min bakhageholdning dominerer deler av ordskiftet. Men et grønt skifte har en konsekvens. Ikke minst dersom det skal gjøres økonomisk bærekraftig og sikkerhetspolitisk forsvarlig. Jeg skulle ønske at flere anerkjente nettopp dette i debatten. Hva er alternativet? En ting er i alle fall sikkert, vi kan ikke gjøre som vi alltid har gjort.

«Motstanden er mangel på, fra klassisk naturvern til et ønske om ikke å se eller høre om naturinngrep, industri eller menneskelig aktivitet.»

Hanne N. Berentzen





Et trestjerners lykkeland

BJØRN VIDAR LERØEN · kommentator og forfatter

Årene går og nye kommer. I 2024 markerer vi at det er 50 år siden den første ONS ble arrangert og at det er 25 år siden Norsk Oljemuseum ble åpnet. Begge deler er verdt å feire, selv i en tid der mange ønsker at den fossile industrien og energien skal forsvinne.

ONS ble etablert som en naturlig følge av at Norge var blitt oljenasjon. Som alt annet i norsk oljevirkosomhet, ble også ONS drevet fram av pionerer. Med stor kraft og framtidstro ble det skapt en arena som i dag samler folk fra hele verden.

Det var ikke mange motstandere av oljen på den første ONS. Ikke på åpningen av Oljemuseet heller. Men nå er de her, og de blir tilsynelatende flere med årene, som for eksempel på årets generalforsamling i Equinor midt i mai måned. Motstanderne møter trofast fram; norske besteforeldre av begge kjønn og unge kvinner fra Shetland og Argentina. De tar opp mesteparten av taletiden når de skal argumentere for sine forslag, som er nærmere 20 hvert år. Utfallet er gitt på forhånd. Styret anbefaler aksjonærene å stemme mot. Og slik går det. Oljens motstandere utgjør en stor del av de frammøtte på generalforsamlingen, men flertallet av aksjonærene stemmer mot aksjonærforslagene. Forsøkene på å snu selskapets kurs raskere enn det som ligger i styrets omstillingsplan, oppnår under 1 prosent av aksjonærstemmene. Styret vil uansett være sikret flertall med statens aksjepost på 67 prosent i ryggen.

Store utstillingsvinduer

ONS og Norsk Oljemuseum er to av våre viktigste arenaer for å forstå norsk olje- og gassvirkosomhet. De er begge store utstillingsvinduer for virksomheten på den norske kontinentalsokkelen.

Et museum er som hovedregel et sted der det er bygget vegger rundt og tak over historien; ofte den del av historien som ligger langt bak i tid. Norsk Oljemuseum lever i sin samtid og favner historien etter hvert som den skapes. I framtiden kommer Oljemuseet til å være vårt kollektive minne om den tid i norsk industrihistorie og teknologihistorie der de største verdiene ble skapt. Men museet er mer enn dette, fordi det også viser starten på en historie som er eldre enn mennesket selv; vår klode og klodens geologi. Når status gjøres opp for de første 25 årene, kan museet glede seg over at 2,5 millioner mennesker har vært innenfor dørene og vandret gjennom

utstillingene. Besøktallene overgår de mest optimistiske forventninger hos de som i sin tid bygget Norsk Oljemuseum.

Norsk Oljemuseum er også et signalbygg i Stavanger; et ikon. Det er tre byggverk i Stavanger som fortjener særlig oppmerksomhet: Stavanger domkirke, Skråtårnet på Hinna og Norsk Oljemuseum. Med disse tre bygningene på netthinnen, kan vi se og fortelle det aller meste av byens spennende historie og mye mer.

Det er den dristige tanke som gjennom målrettet handling har skapt og som skaper vår historie. Det finnes mange kirker i verden og i Norge, men det finnes ikke mange kirkebygg som så og si kommer rett ut av vikingtiden. Et kirkebygg som kan datere sin historie tilbake til 1125 og som fortsatt står, er et unikt historisk eksempel. Neste år kan Stavanger feire 900 år med Domkirken i sentrum.

Midtpunkt i bybildet

Stavanger lever godt med sin historie og skaper hele veien historie. Den snart 900 år gamle domkirken er så gammel at da arkeologene arbeidet i grunnen under kirken i forbindelse med den store restaureringen før jubileet, gravde de seg bokstavelig talt rett ned i vikingtiden. Kirken har gjennom århundrene vært et midtpunkt i bybildet og på mange måter bundet byens historie sammen gjennom generasjonene. Fordi de første misjonærene reiste ut herfra, ble Stavanger også Norges misjonshovedstad. Herfra dro også de første utvandrere med «Restauration» i 1825. Det betyr at Stavanger neste år også kan markere 200 år fra den første utvandringen og således med god grunn påberope seg statusen som Norges utvandringshovedstad.

140 år etter at utvandringen startet, og som førte til at omkring 800 000 nordmenn søkte mot lykkelandet i vest, kom det en interessant innvandring. Åpningen av den norske kontinentalsokkelen for leting etter olje i 1965, førte en strøm av utenlandske oljefolk til Norge, i første rekke amerikanere. Og midt oppi alle disse jubileer, ruller spennende bilder av Stavangers nyere

historie over fjernsynsskjermene i NRK-serien Lykkeland.

Historien rommer oppturer og nedturer, og med tanke på det siste halve århundret med petroleumsvirkosomhet til havs, følger det nå med en tiltagende strid om hva som skal være vår framtid.

Da oljeindustrien ble rammet av en krise i 2014, nedsatte ordføreren et ekspertutvalg som ble utfordret til å komme med nye løsninger. Byen trengte minst 10.000 nye arbeidsplasser i nye sektorer. Utvalget kunne naturlig nok ikke finne hurtigvirkende løsninger, men pekte på noe fundamentalt: Stavanger skal fortsatt leve av olje og gass, men mest av mye annet.

Det er ingen tvil om at det er oljealderen som har skapt de største forandringene og det store velferdsloftet i Stavanger. Det vil alltid være fristende å fortsette en suksesshistorie, men vi vet at alt som har en begynnelse også har en ende. Vi vet at vi må fornye og forandre oss, men fortiden har gitt oss et unikt fundament til å stå på når vi skal forme framtiden.

Energi- og fotballhovedstad

Årets ONS skal gjennomføres under slagordet Imagine – forestill deg.

Ja, nettopp: forestill deg. I denne byen ble nasjonen samlet til ett rike etter slaget i Hafrsfjord. Det var før Domkirken ble bygget. Denne byen har gjennom historien vært utvandringshovedstad, misjonshovedstad, oljehovedstad som nå kaller seg energihovedstad.

Men det slutter ikke der. Da Viking nylig slo HamKam 3-0, erklærte speakeren på stadion Stavanger som Norges fotballhovedstad. Da fotballkampen var over og Viking hadde rykket opp til fjerdeplassen på tabellen i Eliteserien, dro Sven Erik Renaa til Helsingfors og rykket helt til topps. Som den første norske kokk har han skrevet seg inn med tre stjerner i Michelin-guiden. Hans innsats befester Stavangers posisjon som Norges mathovedstad.

Stavanger har ufattelig mange forutsetninger for å lykkes. Til tvilerne fristes jeg til å si med president Ronald Reagan:

«If not us, who? And if not now, when?»
Vi lever i et trestjerners lykkeland.

ONS 2024

Har dere alt på stell? Vi stiller opp om ikke!



Idé & design



Produksjon



Montering



Logistikk



- Opplegget er en gavepakke til

Gjennom programmet Styrekandidatene får unge under 37 hospitere i ulike styrer. Styreledere undrer seg over hvorfor ikke flere bedrifter er med.

TEKST: ARNE BIRKEMO

– Programmet er supert. For bedriften, og styret, er det kun oppsider. For oss har det vært en ekstremt positiv erfaring. Jeg vil utfordre andre bedrifter til å være med, sier Jostein Kalsheim, styreleder i Innovasjonspark Stavanger på Ullandhaug.

Næringsforeningen sitt fagråd U37 har et program som heter Styrekandidatene, hvor unge kompetente kandidater får hospitere i et styre i ett år.

Slik fungerer det for bedriftene:

- Bedriften setter opp ønske om kompetanse og bakgrunn.
- Rekrutteringsselskapet plukker ut tre kandidater til hvert styre.
- Bedriften intervjuer sine tre kandidater, og velger én.
- Styrekandidaten trer inn i styret som observatør i ett år.

Birgitte Ruud Kosberg hospiterer i styret til Innovasjonspark Stavanger. Til daglig er hun bærekraftansvarlig for SLB Skandinavia.

Styreleder Kalsheim sier han kunne ikke vært mer fornøyd med Ruud Kosberg.

– Ethvert styre trenger styremedlemmer som har ulik bakgrunn, spisskompetanse, alder og kjønn, sier han.

- Vinn-vinn for alle

Det er behov for flere virksomheter som ønsker å ha unge hospitanter inn i styret i ett år.

– Styrekandidatene er et kjempeprogram. Det er vinn-vinn for alle. Styret får en ung, høykompetent person som kommer inn med et nytt syn. Hun stiller interessante spørsmål, tilfører sin kompetanse fra sitt daglige virke og resultatet blir veldig bra, sier Kalsheim.

Birgitte Ruud Kosberg hospiterer også i styret til selskapet Ullandhaug Energi, hvor Innovasjonspark Stavanger har majoriteten av eierskapet, som en tilleggsbonus av engasjementet via Styrekandidatene.



Årets kull: Henrik Ahlqvist, Emilie Ellingsen, Ane Baltzersen, Oda Hognestad Hapnes, Torbjørn Wiig Pedersen og Rouven Uzelmaier. Ikke til stede: Maren Idsø, Amalie Espeland og Birgitte R. Kosberg. Foto: Hanne Hernes

– Jeg har totalt sett deltatt i to styremøter, ett i Innovasjonsparken Stavanger og ett i Ullandhaug Energi. Dette er utrolig spennende. Jeg får verdifull erfaring. Selv kommer jeg fra et globalt teknologiselskap, som er ganske forskjellig i forhold Innovasjonsparken Stavanger og Ullandhaug Energi, og da er det spesielt interessant å se hvordan disse styrene tenker i forhold til drift og økonomi, forteller Kosberg.

- Kun oppsider

Eirik Njærheim, daglig leder i Jærtek på Bryne, har vært med på Styrekandidatene flere ganger.

– Styrekandidatene er en gavepakke til bedriftene i denne regionen. Jeg er overrasket over at ikke flere bedrifter er med, sier Njærheim.

– Vi er veldig fornøyd med å få inn unge i styret. De stiller andre spørsmål enn de mer rutinerne. De har en annen vinkling.

bedriftene i regionen

STAVANGER REKRUTTERINGSINDEKS

Mai 2024

4062

utlyste jobber



Det ble registrert 4062 ledige stillinger i løpet av mai i Rogaland. Det er 3,2 prosent over tilsvarende måned i fjor. Ledigheten er fortsatt lav, på 1,7 prosent, mens det er privat næringsliv som etterspør flere – med unntak av bygg og anlegg.



Birgitte Ruud Kosberg hospiterer i styret til Innovasjonsparken Stavanger, hvor Jostein Kalsheim er styreleder. Foto: Arne Birkemo

Utfordrer på økonomi, marked, strategier og ikke minst på bærekraft. Alle styrer trenger noen unge som har et annen syn enn de tradisjonelle styremedlemmene. Et styre trenger flere tanker og folk med ulike bakgrunner, sier Njærheim.

Slik rekrutteres de unge

Visindi matcher styrekandidatene med virksomhetene. Siv Tone Hilde-Larsen, partner og leder i Visindi Stavanger, forteller at det er høyt nivå på årets kull.

– Visindi er matchmakeren her. Vi kobler virksomhetene med styrekandidatene, sier Hilde-Larsen.

– Visindi er en ledende aktør innen leder- og topplederrekruttering, samt styrerekruttering, både nasjonalt og i regionen. Vi har et ansvar med å være med og bidra til dette viktige arbeidet sammen med Næringsforeningen. Programmet styrker næringslivet i regionen, sier Hilde-Larsen.

– Hvorfor er det viktig å ha unge under 37 år i styrer?

– Man trenger ikke være under 37 år. Det viktige er å ha mangfold i styrerommet. Da ser man problemstillinger fra ulike perspektiver. Mangfold er flere ting: Alder, kjønn, utdanningsbakgrunn- og retninger og erfaring, svarer Hilde-Larsen.

– Hvilke fordeler er det for bedrifter å være med på Styrekandidatene?

– Det ganger både virksomheten,

kandidaten og regionen. Yngre kandidater får tilgang til styreerfaring samtidig som vedkommende bringer inn nye perspektiver, og bedriftene får tilgang til kandidater og kompetanse som gjerne som en gjerne ikke hadde tenkt på, svarer Hilde-Larsen.



Siv Tone Hilde-Larsen, partner og leder i Visindi Stavanger. Foto: Visindi

	mai.23	mai.24
Ledere	133	129
Ingeniør- og IKT-fag	226	358
Undervisning	390	310
Akademiske yrker	126	100
Helse, pleie og omsorg	968	902
Barne- og ungdomsarbeid	171	208
Meglere og konsulenter	47	87
Kontorarbeid	154	174
Butikk- og salgsarbeid	375	357
Jordbruk, skogbruk og fiske	10	9
Bygg og anlegg	527	332
Industriarbeid	282	303
Reiseliv og transport	274	228
Serviceyrker og annet arbeid	240	332
Uoppgitt	13	233
Totalt	3936	4062

Tallgrunnlaget til rekrutteringsindeksen utarbeides av NAV og presenteres hver måned i Rosenkilden. Indeksen viser hvor mange nye stillinger som ble lyst ut i løpet av hele måneden.

NYTT OM NAVN



Arnfinn Eide

Ny senior IT-løsningsarkitekt i Sopra Steria

Arnfinn Eide er en ny senior IT-løsningsarkitekt i Sopra Steria. Han har 23 år i bransjen og har jobbet som IT-konsulent siden 2015 hvor arbeidsoppgaver har bestått av å ha kontroll på alle deler av kunders IT-miljø. Han har de siste årene vært fagansvarlig for offentlige skyløsninger og løsningsarkitekt for nye kunder i forbindelse med større salgsanbud.



Tore Willmar Jakobsen

Ny strategisk rådgiver i Atea

Tore Willmar har startet som strategisk rådgiver i Atea. Han skal blant annet jobbe på områder som sikkerhet, datasenter og it-governance.



Lene Kaada

Ny Key Account Manager i Atea

Lene Kaada har startet som Key Account Manager i Atea. Hun har lang erfaring innen salg og rekruttering fra olje- og gassnæringen. Hun har blant annet jobbet i selskaper som Visma, Equinor, Ocean Installer, Ework og MDE.



Anders Aadnøy

Ny driftssjef i Backe Rogaland

Anders Aadnøy er ansatt som driftssjef i Backe Rogaland fra 1. juni. Han skal ha det overordnede ansvaret for drift og prosjektgjennomføring, prosjektvalg, organisering og utvikling. Aadnøy har over ti års erfaring fra byggebransjen og har jobbet i roller fra prosjektingeniør til prosjektleder og prosjektsjef. Han har en bachelorgrad som byggingeniør innenfor konstruksjonsteknikk fra UiS og en bachelorgrad fra Handelshøyskolen i København innen økonomi og ledelse. Aadnøy kommer nå fra stillingen som prosjektsjef i Veidekke.



Trygve Clausen Sømme

Ny konsulent i Atea

Trygve Clausen Sømme har startet som konsulent i Atea. Her skal han jobbe med Azure, Fortinet og Microsoft 365. Han har gått på nettverk- og systemadministrasjon på Noroff, og har seks års erfaring innen IT som tekniker og konsulent.



Roar Huseby

Ny prosjekt- og prosjekteringsleder i Sweco

Roar Huseby er ansatt som prosjekt- og prosjekteringsleder byggeprosjekter på PA-avdelingen til Sweco. Huseby er utdannet bygg- og anleggsingeniør og har master innen industriell økonomi. Han har erfaring fra rådgiver-, byggherre- og entreprenørsiden siden 2004. Han har blant annet erfaring innen prosjekt- og byggeledelse, som rådgivende ingeniør og har hatt ulike administrative roller.

ANNONSER OG INNSTIKK

Størrelse angitt med BxH.
Prisene er medlemspris.

Helside: 230x310 mm, 194x280 kr. 19.750,-

Halvside: 194x136 mm (liggende) kr. 11.950,-

Kvartside: 194x67,5 mm (liggende) kr. 6.750,-

Innstikk: Pris etter avtale. Fem prosent rabatt for medlemmer.

NYTT OM NAVN



Line Myklebust Titlestad

Ny rådgiver i Management 4 U

Line Myklebust Titlestad har startet som rådgiver i Management 4 U. Management 4 U er et lokalt selskap som leverer rekruttering og konsulentutleie innenfor økonomi, regnskap, revisjon og finans. Line er utdannet økonom fra NHH med variert erfaring fra næringslivet. Hun har også jobbet med rekruttering, team- og lederutvikling.



Tor Steinar Olsen

Ny Key account manager i Kverneland Energi

Tor Steinar Olsen er ny Key account manager i Kverneland Energi. Tor Steinar Olsen har lang erfaring innenfor salg og markedsledelse, både nasjonalt og internasjonalt. Hos Kverneland Energi blir oppgaven å bidra til utslippsfrie anleggsplasser med lynlading av elektriske gravemaskiner og lastebiler.



Aurora B. Møller

Ny elektriker i Kverneland Energi

Aurora B. Møller er ny elektriker i Kverneland Energi. Aurora har jobbet som elektriker siden 2017 og har også utdanning som fagskoleingeniør innen elkraft fra Fagskolen Innlandet.



Jan Sigve Eliassen

Ny salgssjef i RK Tekniske

Jan Sigve Eliassen er ny salgssjef i RK Tekniske AS. Jan Sigve Eliassen har fagbrev og mer enn 25 års erfaring som kuldetechniker, prosjektleder, energirådgiver og daglig leder. Han har ansvar for salg og marked for alle avdelinger. Eliassen skal blant annet jobbe med energianalyser for næringsbygg, finne tekniske bærekraftige løsninger og hjelpe selskapets kunder med å redusere energiforbruket, spare penger og miljøet.



Kristian Lygre Rostøl

Ny montør i Kverneland Energi

Kristian Lygre Rostøl er ny montør i Kverneland Energi. Han er utdannet tavlemontør og kommer fra tilsvarende stilling i Elcor.



Endre Hovland

Ny Controller i MDE Sigma

Endre Hovland har nylig blitt en del av MDE Sigma som controller. Med en bachelorgrad i økonomi fra Norges miljø- og biovitenskapelige universitet (NMBU) og snart fullført mastergrad i finans fra BI, bringer Hovland en solid teoretisk bakgrunn til selskapet.



Anja Hjortland Figved

Ny løsningsselger i Atea

Anja Hjortland Figved er ansatt som ny løsningsselger på nettverk og IT-sikkerhet i Atea.

ANNONSER OG INNSTIKK

Størrelse angitt med BxH.
Prisene er medlemspris.

Helside: 230x310 mm, 194x280 kr. 19.750,-

Halvside: 194x136 mm (liggende) kr. 11.950,-

Kvartside: 194x67,5 mm (liggende) kr. 6.750,-

Innstikk: Pris etter avtale. Fem prosent rabatt for medlemmer.

NYTT OM NAVN



Jarle Svardal Libeck Ny manager i Sopra Steria

Jarle Svardal Libeck begynner som manager hos Sopra Steria. Han har jobbet med digitalisering av forretningsløsninger, virksomhetsstyring, datastrategi, samt ledet prosjekter for kunder i offentlig og privat sektor.



Anne Marthe Andersen Ny senior manager i Sopra Steria

Anne Marthe Skorpen Andersen begynner som Senior Manager i Sopra Steria. Hun har jobbet som HR-sjef i flere store virksomheter, og har jobbet med hele spekteret av HR-aktiviteter. Hos Sopra Steria skal hun være Personalleder for Advisory.



Christoffer Apneseth Ny CTO i Remora Robotics

Christoffer Apneseth tiltrådte som CTO i Remora Robotics 2. mai. Apneseth har lang og relevant kompetanse og erfaring innen teknologiledelse og robotikk. Med sin omfattende bakgrunn som utvikler, forsker og leder, bringer han over to tiår med erfaring til sin nye rolle. Hans ekspertise vil spille en viktig rolle i utviklingen av Remoras teknologi i årene som kommer.



Tore Bendiksen Søråas Ny rekrutteringskonsulent i MDE Norway

Tore Bendiksen Søråas har nylig blitt en del av rekrutteringsteamet innen olje og gass i MDE Norway, med base i Stavanger. Tore bringer med seg verdifull erfaring som rekrutteringskonsulent fra Ansett AS. Han har en solid faglig bakgrunn, med utdanning som barnevernspedagog og en mastergrad i samfunnsikkerhet fra Universitetet i Stavanger (UIS).



Synne Kristine Stuhaug Ny junior regnskapsfører i MDE Norway

Synne Kristine Stuhaug har nylig blitt en del av MDE Norway sitt regnskapsteam. Hun er ansatt som junior regnskapsfører og er en verdifull tilføyelse til selskapet. Hun bringer med seg god arbeidserfaring, blant annet fra Volt Fashion, og har en solid utdanning fra handelshøyskolen BI, hvor hun studerte økonomi og administrasjon.



Jenny Solland Kindingstad Ny automasjonsingeniør i KE Automasjon

Jenny Solland Kindingstad er ansatt som automasjonsingeniør i KE Automasjon med sitt hovedvirke innen energieffektivisering av private og offentlige næringsbygninger. Hun har bred erfaring innen prosess og bygningsautomasjon og vil være et godt tilskudd til selskapets dedikerte team. KE Automasjon har vært en ledende aktør innen energieffektivisering i hele Norge i over 40 år og med Solland Kindingstad på laget vil selskapet satse videre på vekst og innovasjon.

ANNONSER OG INNSTIKK

Størrelse angitt med BxH.
Prisene er medlemspris.

Helside: 230x310 mm, 194x280 kr. 19.750,-

Halvside: 194x136 mm (liggende) kr. 11.950,-

Kvartside: 194x67,5 mm (liggende) kr. 6.750,-

Innstikk: Pris etter avtale. Fem prosent rabatt for medlemmer.

NYTT OM NAVN



Ruben Syversen

Ny driftsingeniør i KE Automasjon

Ruben Syversen er ansatt som driftsingeniør KE Automasjon og blir en del av deres nye satsning innen energieffektiv teknisk drift av private og offentlige næringsbygninger. Han kommer fra stilling som driftstekniker i Rogaland Fylkeskommune og har bred og god erfaring innen teknisk drift av bygninger. KE Automasjon har vært en ledende aktør innen energieffektivisering i hele Norge i over 40 år og med Syversen på laget vil selskapet satse videre på vekst og innovasjon.



Tom Chr. Egeland

Ny daglig leder i VB Gruppen

Tom Christian Egeland begynner som daglig leder for VB Nord-Jæren. VB Nord-Jæren omfatter avdelingene Rørlegger Torgersen, Hellevik Rør og Kokaas Rør. Til sammen vil Egeland lede rundt 70 medarbeidere i avdelingene som til sammen omsetter for rundt 150 millioner kroner. Han vil tilføre VB en solid bakgrunn innen økonomi og ledelse. Han har lang erfaring fra ledende stillinger innenfor oljeservice, bank og finans og nå sist som konsernleder med mer enn 20-års erfaring fra den nasjonale flis- og byggevarekjeden Modena Fliser.

**I skyen.
Men ikke
skyfritt.**

Mari Fossestøl
Statsautorisert regnskapsfører,
bedriftsrådgiver og systemrådgiver

Vil du bli vår nye kollega?
karriere@jlr.no

Regnskap er ikke hva det en gang var – og det er vi glade for!

Men selv om digitaliseringen har revolusjonert bransjen vår så kan den ikke erstatte erfaring, kompetanse og gode kunderelasjoner. I over 40 år har vi vist evne til endring og vi utvikler oss i takt med tiden. Det som teller i dag er proaktiv rådgivning og effektivisering av økonomiske prosesser – kombinert med personlig oppfølging. Les mer om oss på jlr.no

JANSSON & LARSEN
REGNSKAP

Erfaring som teller

Komet Design Foto: Line Ovrén

ANNONSER OG INNSTIKK

Størrelse angitt med BxH.
Prisene er medlemspris.

Helside: 230x310 mm, 194x280 kr. 19.750,-

Halvside: 194x136 mm (liggende) kr. 11.950,-

Kvartside: 194x67,5 mm (liggende) kr. 6.750,-

Innstikk: Pris etter avtale. Fem prosent rabatt for medlemmer.

NYTT OM NAVN



Trond Birkedal

Ny daglig leder og partner i Worsøe Kommunikasjon

Trond Birkedal er daglig leder og partner i nystartede Worsøe Kommunikasjon. Han har bakgrunn fra politikk og har lang erfaring som næringslivsleder. De siste årene har han vært brukt som politisk kommentator og er fast skribent i Stavanger Aftenblad.



Mathias Renberg

Ny administrasjonssjef og partner i Worsøe Kommunikasjon

Mathias Renberg har startet som administrasjonssjef og partner i Worsøe Kommunikasjon. Han har ansvaret for den daglige driften av kontoret, oppfølging av kunder og rådgivning. Renberg har bakgrunn fra politikken og kommer fra markedsførings- og profileringsbransjen.



Sara S. Rashid

Ny Senior Engineer i Sopra Steria

Sara S. Rashid startet i Sopra Steria i mai som Senior Engineer og skal være med på å styrke fagfeltet og satsingen ytterligere i Stavanger. Rashid har opparbeidet seg meget god domenekompetanse i olje- og gasssektoren de siste årene. Med en bachelorgrad i petroleumsgnologi fra UiS og seks års erfaring med roller som dataingeniør og loggegeolog, bringer hun med seg en dyp forståelse av applikasjoner og datahåndtering i energisektoren.



Andreas Marken

Ny Operations Manager i MDE Norway

Andreas Marken er ansatt som ny Operations Manager for MDE Norway. Han kommer fra en stilling som Head of HR Offshore i Compass Group og har over seks års erfaring som leder. Han bringer med seg betydelig kompetanse fra ulike offshore-selskaper, med hovedfokus innen HR og personell. Han har god kjennskap til arbeidsmiljøloven, fagforeningsoppfølging og øvrige HR-prosesser. Han har en bachelorgrad i ledelse og personalfag fra UiS.



Tamara Kuklina

Ny organisasjonsrådgiver i 4H Rogaland

Tamara Kuklina har startet i 50 prosent stilling som organisasjonsrådgiver i 4H. Hun har erfaring fra mange ulike bransjer og gleder seg til å bli bedre kjent med 4H og bidra med all kunnskap for å skape minner for livet for medlemmer og frivillige i organisasjonen.



Marie Anda

Ny salgs- og markedssjef i Vitec Plania

Marie Anda har startet som salgs- og markedssjef i Vitec Plania. Hun kommer fra View Group AS hvor hun arbeidet som Sales Executive med salg av de skybaserte ERP-systemene Xledger og Tripletex. Anda skal bistå selskapets kunder med å opprettholde en kontrollert og bærekraftig forvaltning av bygg og industrianlegg.

ANNONSER OG INNSTIKK

Størrelse angitt med BxH.
Prisene er medlemspris.

Helside: 230x310 mm, 194x280 kr. 19.750,-

Halvside: 194x136 mm (liggende) kr. 11.950,-

Kvartside: 194x67,5 mm (liggende) kr. 6.750,-

Innstikk: Pris etter avtale. Fem prosent rabatt for medlemmer.

BARSKE FOTOGRAFER FOR BARSKE FORHOLD



Sikkerhetsøvelse. Kunde: CHC Helicopters.



Tow-out Mærsk Inspirer fra Aker Egersund. Kunde: Repsol.

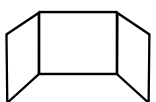


Hywind Tampen. Oppkobling til Snorre A. Kunde: Subsea7.



Caisson installasjon, Yme-feltet. Kunde: Repsol.

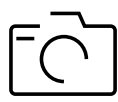
Vårt team har sertifikatene og erfaringen som skal til for å operere kamera og droner sikkert, selv under barske forhold. Bitmap er lokalisert i Stavanger og har over 60 års samlet erfaring fra norske og internasjonale oppdrag – offshore og onshore. Vi fokuserer på HMS, så vel som på kreativitet og kvalitet, under alle våre oppdrag.



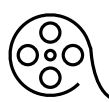
STAND



PRINT



FOTO



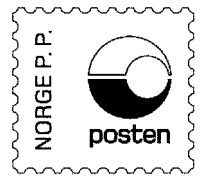
FILM

BITMAP 

MULTIVISUAL

51 84 92 30 www.bitmap.no

Returadresse:
Næringsforeningen
i Stavanger-regionen
Postboks 182
4001 Stavanger



LV27.no

Vil du flytte inn i moderne miljøbygg i Stavanger sentrum?

ou'uqjjspe



Ta kontakt med oss

FREDERIC F. WILLASSEN
Eiendomssjef
ffw@smedvig.com
+47 984 76 706

SMEDVIG 

THOMAS J. MIDDELTHON
Næringsmegler
thomas.middelthon@realnor.no
+47 901 34 575

Realnor



SCAN QR KODEN FOR MER INFORMASJON